



MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES
DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES

EVALUACIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE CHILE Y ESTADOS UNIDOS
A DIEZ AÑOS DE LA ENTRADA EN VIGENCIA DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO



ENERO DE 2014

Este documento fue elaborado por el Departamento de Estudios de la Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales del Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile; con la colaboración del Departamento de América del Norte y el Caribe de la Dirección de Asuntos Económicos Bilaterales y del Subdepartamento de América del Norte de ProChile.

Cualquier reproducción del presente documento, parcial o completa,
debe citar expresamente la fuente señalada.



CAPÍTULO 1

Antecedentes del Acuerdo

La suscripción de un Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos fue un objetivo buscado por Chile desde 1990, cuando el entonces Presidente estadounidense, George W. Bush lanzó su Iniciativa para las Américas. Sin embargo, fue en la Cumbre de APEC 2000, celebrada en Brunei Darussalam, en donde los ex Presidentes Ricardo Lagos y Bill Clinton acercaron posiciones para iniciar la negociación de un Tratado de Libre Comercio.

Posteriormente - el 29 de noviembre de ese mismo año - en California, Estados Unidos, el ex Presidente Ricardo Lagos anunció el inicio de las negociaciones comerciales entre ambos países. Dos años más tarde y luego de 14 rondas de negociaciones, distribuidas alternadamente entre Santiago, Washington DC, Miami y Atlanta, el 11 de diciembre de 2002 se dieron por finalizadas las tratativas. El Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Chile y Estados Unidos fue suscrito el 6 de junio de 2003 en Miami, Estados Unidos, y entró en vigor el 1° de enero de 2004.

La suscripción de este TLC constituyó para Chile un paso importante en su estrategia de inserción internacional, pues abrió las puertas a una de las mayores economías del mundo (19,5% del PIB Mundial), con una población de 314 millones de habitantes y con un poder adquisitivo de US\$ 51.704 (PPP) al año 2012, lo que ha generado múltiples oportunidades para el crecimiento y el desarrollo económico de nuestro país. Asimismo, muchas de nuestras industrias han logrado ingresar a dicho mercado, beneficiándose a la vez del consecuente acceso a nuevas tecnologías y recursos.

El TLC con Estados Unidos es un acuerdo integral, que incluye una gran variedad de aspectos de la relación económica bilateral, como el comercio de bienes, la contratación pública, la promoción y protección de inversiones, los servicios, la protección de la propiedad intelectual y materias propias de la nueva economía, como el comercio electrónico y el tratamiento moderno de los temas ambientales y laborales.

El 1° de enero de 2014 el Tratado cumplió 10 años desde su entrada en vigencia, comenzando así su décimo primer año de implementación. Durante todos estos años se destaca el trabajo continuo de implementación y modernización del TLC, para adecuarlo a las realidades y necesidades de la relación comercial de ambos países como por ejemplo la desgravación de todos los bienes de origen industrial. El Tratado de Libre Comercio con EE.UU. estableció plazos de desgravación arancelaria: inmediata y de 2, 4, 8, 10 y 12 años, de manera que el 1 de enero de 2015 el 100% del comercio entre Chile y Estados Unidos estará completamente

liberalizado. Al año 2014, el 99,3% del universo arancelario resultante de la negociación con Estados Unidos puede entrar a dicho mercado sin pagar aranceles. A la fecha, se han realizado ocho reuniones de la Comisión de Libre Comercio. Además, se ha realizado un trabajo de revisión y modificación de diferentes disciplinas del TLC, relativas a acceso de bienes, reglas de origen, compras públicas, obstáculos técnicos al comercio y entrada temporal de personas de negocios.

AVANCES DURANTE EL ÚLTIMO AÑO

Temas bilaterales

Durante el mes de enero de 2013, se realizó en Chile el Consejo de Asuntos Ambientales, ocasión en que se suscribió el *Programa de Trabajo para la Cooperación Ambiental 2013-2014*. Este programa enfatiza las siguientes áreas: fortalecimiento de la aplicación y efectiva fiscalización de la normativa ambiental; fomento de la formulación y adopción de prácticas y tecnologías ambientales sólidas; promoción del desarrollo y gestión sustentable de los recursos ambientales; junto con la participación de la sociedad civil en el proceso de toma de decisiones y educación ambiental. En el transcurso del año, se ejecutaron algunas de las actividades contempladas en dicho plan de trabajo, incluyendo (i) visita técnica de personal de Redwood National and State Park al Parque Nacional Alerce Costero (septiembre), (ii) seminario "Evaluación y Gestión de Riesgo Ambiental en Sitios Mineros" (septiembre) y (iii) primera reunión de trabajo para la creación de una Red Regional de Cumplimiento Ambiental, con el Departamento de Estado de EE.UU. en Santiago (noviembre).

Durante el último año, se continuó trabajando en el objetivo de finalizar la implementación de los compromisos asumidos en el marco del Tratado de Libre Comercio. De esta manera, se acordaron las Directrices Comunes para interpretación, aplicación y administración de los capítulos de Acceso a Mercados, Reglas de Origen y Procedimientos Aduaneros. Estas directrices tienen por objeto facilitar la interpretación, aplicación y administración de estos capítulos. Actualmente, el documento está cumpliendo la etapa de revisión legal, previa a su suscripción.

Además, Chile y EE.UU., se encuentran trabajando para acordar las listas de los árbitros generales y especialistas en servicios financieros, medio ambiente y laboral. En ese sentido, la Dirección Económica convocó en los meses de octubre, noviembre y diciembre, a un proceso de selección para adecuar y elaborar las referidas listas.

Asimismo, durante el 2013 Chile presentó una propuesta para flexibilizar algunas reglas de origen específicas para ciertos productos provenientes del sector agroindustrial, textil y plásticos, junto con otra propuesta en materia de verificación de origen. Estas propuestas están siendo evaluadas por EE.UU.

Por otra parte, este año se implementó, en forma piloto, un nuevo programa de apoyo a las Pymes, denominado “*Matching*”, desarrollado en conjunto por ProChile, Partners of America y el Departamento de Estado de los EE.UU. El programa tiene por objeto enviar a ejecutivos de Pymes chilenas a realizar pasantías en empresas de dicho país, por un período de seis semanas, para adquirir nuevas habilidades e incrementar su conocimiento sobre las regulaciones y buenas prácticas utilizadas por las empresas de dicho país, a fin de potenciar y mejorar la gestión de su negocio. El programa se inició con la selección de ocho ejecutivos de diferentes sectores de la industria chilena, que realizaron sus pasantías con resultados exitosos.

Adicionalmente, se lograron avances para conseguir la autorización del *system approach* para la uva de mesa, chirimoya y limón. Esta alternativa más segura para la mitigación de plagas, permitirá generar productos de mejor calidad y con mejores precios. En ese sentido, se acordó una visita de inspección para la uva de mesa, a comienzos del 2014. También se trabajó en las solicitudes norteamericanas para exportar carne de cerdo fresca y ovas de salmón, temas aún en desarrollo.

Finalmente, respecto a la protección de la propiedad intelectual, Chile ha logrado una institucionalidad sólida, la cual ha sido fruto de una constante coordinación intersectorial. Ejemplo de lo anterior lo constituyen la dictación de la Ley N°17.336 de propiedad intelectual, la creación del Instituto Nacional de Propiedad Industrial, la dictación de la Ley N°19.039 de propiedad industrial, el establecimiento de la Brigada de Delitos contra la Propiedad Intelectual (BRIDEPI) de la PDI entre otros. De esta forma, el Gobierno de Chile ha mejorado y seguirá mejorando su sistema de propiedad intelectual en la búsqueda de resultados balanceados, que por un lado fomenten la innovación y por otro garanticen el debido acceso al conocimiento y los medicamentos.

Negociaciones en curso

Además del desarrollo normal de la relación bilateral en el marco de la implementación del TLC Chile – EE.UU., cabe destacar este año la negociación en curso del TPP (Trans Pacific Partnership) y la solicitud de EE.UU. de participar como observador de la Alianza del Pacífico.

- **Trans Pacific Partnership (TPP)**

El Trans Pacific Partnership (TPP) surge como un ambicioso proceso de integración, actualmente en negociación, de la región Asia Pacífico, que hoy involucra a 12 economías (Australia, Brunei, Canadá, Chile, EE.UU., Malasia, México, Japón, Nueva Zelanda, Perú, Singapur, Vietnam). Este proceso busca crear un área de libre comercio, complementando los acuerdos de libre comercio ya existentes entre sus miembros e incluyendo disciplinas que no han sido cubiertas en esos tratados previos, como coherencia regulatoria, competitividad y facilitación de negocios, entre otros.

En el año 2008 Estados Unidos solicitó participar en las negociaciones de Inversiones y Servicios Financieros del Acuerdo P4 (entre Brunei, Chile, Nueva Zelanda y Singapur), buscando fortalecer su relación con el Asia Pacífico. Esto gatilló el interés de países como Australia, Perú y Vietnam. En marzo del 2010 se dio inicio al proceso del TPP, a fin de construir un acuerdo comercial sobre la base de lo logrado en el P4. Estados Unidos tiene un rol protagónico en el proceso, habiendo presentado las principales propuestas de negociación, con un alto nivel de ambición.

Actualmente la relación económica - comercial entre Chile y Estados Unidos está más centrada en la negociación en curso del TPP, en la que nuestro país busca mantener su posición de socio estratégico. En efecto, para Chile el TLC vigente constituye el pilar fundamental de la relación comercial en muchas disciplinas, no debiendo el TPP erosionar lo logrado en dicho Acuerdo. Por su parte, compartimos el interés de EE.UU. en el TPP como una herramienta para incrementar nuestros vínculos con el Asia Pacífico, buscando lograr un acuerdo balanceado y a la vez ambicioso, que si bien tome en cuenta lo acordado en el TLC bilateral, sirva también para complementar nuestra relación bilateral, generando un estándar más alto.

- **Alianza del Pacífico**

Después de mostrar interés en la Alianza del Pacífico (AP) – proceso de integración profunda entre Chile, Colombia, México y Perú - y estar constantemente monitoreando sus avances, EE.UU. solicitó a fines de junio del 2013 ser observador. Ello fue acordado en reunión de Ministros del 29 de junio de ese año. EE.UU. manifestó entonces su deseo de lograr una cooperación más cercana con todos los miembros de la Alianza y utilizar su condición de observador para reconocer y apoyar los logros de la AP y de avanzar en los valores que comparte con sus miembros, particularmente el compromiso con el libre mercado, reducir las desigualdades, abrir el comercio e incrementar la inversión extranjera.

Por ello Estados Unidos ha manifestado interés en trabajar en cooperación regulatoria, responsabilidad medioambiental y social, facilitación de viajes y modernización de las aduanas, aspectos que se esperan sean abordados por los países de la Alianza con EEUU en un plan de trabajo con los países observadores actualmente en elaboración.

CAPÍTULO 2

Aspectos Económicos y Comerciales de Estados Unidos

Estados Unidos es la primera economía mundial con una participación de 19,5% del producto global (PPA) y un PIB per cápita a paridad de poder de compra (PPA) de US\$ 51.704 en el año 2012. A pesar de aquello, en la década reciente, el país ha ido perdiendo dinamismo, evidenciado a través del menor ritmo de crecimiento económico, perdiendo importancia relativa frente a otras economías como China. En el período 2004-2012, la tasa media de expansión anual del PIB ascendió a 1,5%, cifra inferior al promedio de 2,8% entre 1980 y 2012.

La reciente crisis de la economía mundial y su lenta recuperación han afectado el desempeño económico de Estados Unidos. Aunque el PIB del tercer trimestre del año 2013 se recuperó a una tasa anualizada de 3,6%, respecto del trimestre anterior, el FMI sitúa el crecimiento del PIB en 1,6% para el año 2013 hacia una normalización del crecimiento con una tasa de 2,6% para 2014.

Dada la recuperación exhibida durante el año 2013, las tasas de desempleo se han ido reduciendo paulatinamente (7,3% en octubre de 2013). Sin embargo, el problema más severo se encuentra en la eventual salida al elevado déficit fiscal, que podría dilatar la recuperación económica futura en la medida que mayores impuestos, así como menores gastos podría afectar el producto y la demanda agregada en el corto plazo. A pesar de lo anterior, la inflación anual no reviste amenaza para la economía y se situó en un 1,0% en octubre.

El sector externo sigue siendo relevante en el crecimiento económico del país, como lo manifiesta el grado de apertura que ascendió a 31% el año 2012. A mediados de la década pasada éste no sobrepasaba el 23%. En el período 2008-2012, el valor de las exportaciones estadounidenses se incrementó en un 4,4% promedio anual, con montos exportados por US\$ 1.546 miles de millones. El crecimiento en los envíos al exterior se explica en parte por las mayores compras de sus principales socios comerciales: Canadá, México y China. También se evidencian mayores envíos de bienes de capital e industriales, dada las mejores perspectivas económicas de los principales socios comerciales, especialmente por el crecimiento económico de economías emergentes como China.

En tanto, el valor de las importaciones se expandió a un menor ritmo de 1,9% entre 2008 y 2012. A pesar de aquello, EE.UU. sigue liderando las compras mundiales con una participación de 12,8% en el año 2012, aunque ésta se ha ido reduciendo en años recientes (13,2% en el año 2008). El menor ritmo de las compras se ha extendido hacia el año 2013, donde las internaciones acumuladas a octubre se reducen levemente en 0,3%, con reducción en las compras de bienes

intermedios industriales en 6,4%, mientras las internaciones de bienes de capital sólo se expanden en 0,4%.

En materia de inversión extranjera, según UNCTAD, en el año 2012, el flujo de IED desde Estados Unidos al Mundo ascendió a US\$ 329 mil millones, mientras los flujos hacia el interior totalizaron US\$ 168 mil millones. Ambos resultados evidencian menores flujos respecto del año 2011. Los flujos de IED de Estados Unidos en el exterior representaron un 24% de las inversiones mundiales. Por su parte, el stock de IED en el exterior ascendió a US\$ 5.170 mil millones con una participación mundial de 22%, manteniendo la importancia del país a nivel global.

Cuadro 2.1
INDICADORES MACROECONÓMICOS DE ESTADOS UNIDOS

INDICADORES DE ESTADOS UNIDOS 2012							
PIB (miles de millones de US\$)	16.245						
PIB per capita (PPA) (US\$)	51.704						
Población (millones de personas)	314						
(Exportaciones + Importaciones) (*) / PIB	31%						
Turismo (Ingreso país)/miles de personas	66.969						
Crecimiento PIB Real (Tasa de Variación Promedio Anual, 1998-2012, %)	2,1%						
Crecimiento PIB Real (Tasa de Variación Promedio Anual, 2004-2012, %)	1,5%						
Participación del PIB Mundial, PPA (%)	19,5%						
Cuenta Corriente (% PIB)	-2,7%						
Superávit o Déficit Fiscal (% PIB)	-8,3%						
Desempleo (**)	7,3%						
Inflación (% Anual) (**)	1,0%						
COMERCIO DE ESTADOS UNIDOS						Crecimiento promedio anual 2008-2012	
Exportaciones de Bienes (miles de millones de US\$)	1.300	1.057	1.277	1.480	1.546	4,4%	
Importaciones de Bienes							
Monto importado (miles de millones US\$)	2.165	1.602	1.966	2.263	2.334	1,9%	
Participación en el total mundial	13,2%	12,7%	12,8%	12,3%	12,8%	-	

Fuente: Departamento de Estudios, DIRECON, sobre la base de datos del FMI, Trade Map, UNWTO World Tourism Barometer 2012, Banco Mundial, CEPAL.

(*): Bienes y servicios (**): octubre de 2013.

Cuadro 2.2
PRINCIPALES EXPORTACIONES DE ESTADOS UNIDOS, 2012
(en miles de millones de US\$ y porcentajes)

Capítulo	Descripción	Monto	Participación
'84	Máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos	215,2	13,9%
'85	Máquinas, aparatos y material eléctrico, sus partes y aparatos de grabación	162,1	10,5%
'27	Combustibles minerales, aceites minerales y productos de destilación	137,5	8,9%
'87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, demás vehículos terrestres	132,9	8,6%
'88	Navegación aérea o espacial	104,3	6,7%
'90	Instrumentos, aparatos de óptica, fotografía, cinematografía	83,5	5,40%
'71	Perlas finas o cultivadas, piedras preciosas, semipreciosas y similares	71,7	4,6%
'39	Materias plásticas y manufacturas de éstas materias	58,8	3,8%
'29	Productos químicos orgánicos	46,2	3,0%
'99	Materias no especificadas en otra parte	42,5	2,8%
	Resto	490,9	31,8%

Fuente: Departamento de Estudios, DIRECON, sobre la base de datos de TradeMap.

Cuadro 2.3
PRINCIPALES IMPORTACIONES DE ESTADOS UNIDOS, 2012
(en miles de millones de US\$ y porcentajes)

Capítulo	Descripción	Monto	Participación
'27	Combustibles minerales, aceites minerales y productos de destilación	433,4	18,6%
'84	Máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos	314,6	13,5%
'85	Máquinas, aparatos y material eléctrico, sus partes y aparatos de grabación	296,4	12,7%
'87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, demás vehículos terrestres	244,2	10,5%
'90	Instrumentos, aparatos de óptica, fotografía, cinematografía	69,8	3,0%
'99	Materias no especificadas en otra parte	66,4	2,8%
'30	Productos farmacéuticos	64,4	2,8%
'71	Perlas finas o cultivadas, piedras preciosas, semipreciosas y similares	62,9	2,7%
'29	Productos químicos orgánicos	54,6	2,3%
'94	Muebles, mobiliario médicoquirúrgico, artículos de cama y similares	47,9	2,1%
	Resto	679,4	29%

Fuente: Departamento de Estudios, DIRECON, sobre la base de datos de TradeMap.

CAPÍTULO 3

Condiciones de Acceso del Intercambio Comercial de Chile con Estados Unidos

El TLC con EE.UU. estableció una variada gama de categorías de desgravación, cuyos plazos de liberalización fueron inmediata, 4, 8, 10 y 12 años, sumando Chile una lista de productos con un plazo a 3 años plazo y Estados Unidos otra en 2 etapas anuales. Con lo anterior, los productos chilenos lograrán la plena liberalización arancelaria el 1 de enero de 2015. Cabe destacar que, las categorías cuyo programa de desgravación es de 10 años alcanzaron la condición de libre comercio el pasado 1 de enero de 2013, lo que comprendía 48 productos equivalentes al 0,4% del monto exportado a EE.UU.¹

Cuadro 3.1
TRATADO DE LIBRE COMERCIO (TLC)
CHILE – ESTADOS UNIDOS
EVOLUCIÓN DESGRAVACIÓN ARANCELARIA

Exportaciones chilenas a EE.UU.		
Categoría	Nº ítems	% del total
Arancel 0%*	7.650	99,3%
12 años (2015)	55	0,7%
Total	7.705	100%
Importaciones chilenas desde EE.UU.		
Categoría	Nº ítems	% del total
Arancel 0%*	7.563	98,2%
12 años (2015)	142	1,8%
Total	7.705	100%

Fuente: Departamento de Acceso a Mercados, DIRECON, sobre la base del TLC Chile – EE.UU.

* Arancel 0% incluye todas las categorías que al año 2013 se encuentran con plena liberalización arancelaria.

Al año 2013, se encuentran liberalizados 7.650 productos chilenos, los que representan el 99,3% del total de productos negociados y 99% del total exportado a Estados Unidos. En tanto, Chile ha liberalizado la entrada al mercado doméstico a 7.563 ítems arancelarios originarios de Estados Unidos, los que representan el

¹ Para más detalle sobre los principales productos liberalizados el año 2013 consultar el documento “Evaluación de las Relaciones Comerciales entre Chile y EE.UU. a Nueve Años de la Entrada en Vigencia del Tratado de Libre Comercio”, enero 2013, DIRECON, Ministerio de Relaciones Exteriores, Gobierno de Chile.

98,2% del total de productos y un poco más del 98% del total importado desde este socio comercial.

Varios productos considerados de alta sensibilidad interna fueron beneficiados de un tratamiento arancelario especial a través de la concesión de contingentes arancelarios. El documento ya citado anteriormente llamado “Evaluación de las Relaciones Comerciales entre Chile y EE.UU. a Nueve Años de la Entrada en Vigencia del Tratado de Libre Comercio”, ofrece información respecto del desempeño que ellos mostraron en el último año 2012.

Aspectos Comerciales Chile – Estados Unidos

Estados Unidos es el segundo socio comercial de Chile con una participación en el comercio total de un 18%. Este país, además se ha consolidado como el segundo destino de nuestras exportaciones - desplazado por China desde el año 2008 - abarcando el 12% del total exportado, además se ha convertido en el principal país proveedor de mercancías con el 23% del total de las importaciones chilenas en 2012.

Desde el 2003 - año de entrada en vigencia del Tratado - las exportaciones chilenas a EE.UU. crecieron a una tasa promedio anual de 10,8%, en tanto las importaciones se incrementaron a una tasa superior alcanzando un 23,3%. El saldo en la balanza comercial fue favorable para Chile hasta el año 2007, sin embargo a la fecha ésta es favorable a Estados Unidos y en 2012 alcanzó su máxima brecha con US\$ 7.685 millones.

Respecto al desempeño del Tratado es posible determinar dos periodos relevantes. El primero corresponde a los años posteriores a la entrada en vigencia en 2003-2007, donde existe un saldo positivo en la balanza comercial para Chile, acompañado de tasas de variación crecientes y similares a las exportaciones e importaciones, tal como se muestra en el Gráfico 3.1.

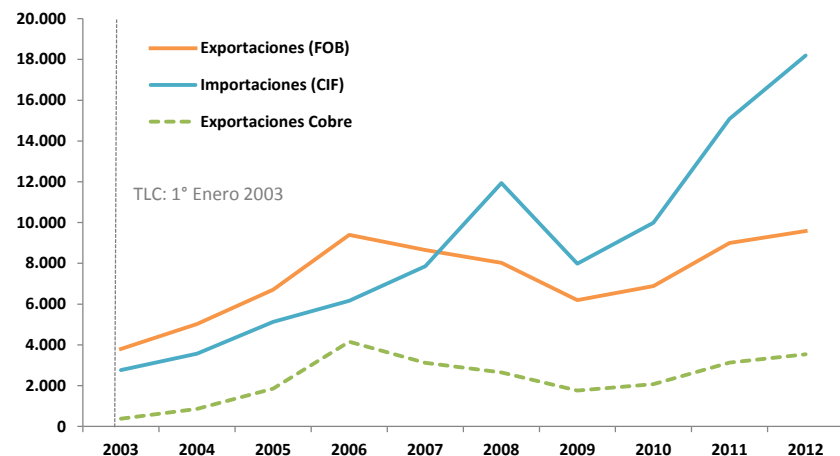
El segundo periodo bajo análisis está marcado por la crisis financiera, y corresponde a la etapa deficitaria en balanza comercial entre 2008-2012. En este periodo destaca una fuerte caída en las exportaciones de un 23% (entre los años 2008 y 2009), alcanzando su nivel más bajo en el año 2009 con US\$ 6.201 millones. Los sectores que más influyeron en esta caída fueron el minero, especialmente el cobre y el resto de la minería, los alimentos, salmón y forestales y muebles. La disminución en los sectores de la minería y forestal está directamente relacionada con la contracción que tuvo Estados Unidos en el sector de la construcción producto de la crisis, la cual comenzó a manifestarse tempranamente en 2007 cuando comienza la caída de exportaciones de cobre, y especialmente con la contracción de un 33% del año 2009 respecto al año anterior.

Las exportaciones chilenas a Estados Unidos totalizaron US\$ 9.580 millones durante el año 2012, donde las exportaciones no mineras representaron la mayor parte del total de las exportaciones con un 57,3%. Dentro de estas exportaciones destacan la industria y el sector silvoagropecuario con una participación del 38,2% y 19,1%, respectivamente.

Respecto de las exportaciones silvoagropecuarias, en el último año los envíos fueron un 71% mayor que los del año 2003, exhibiendo una expansión promedio anual del 6%, aunque con una menor participación relativa en la canasta exportada a Estados Unidos, bajando desde un 28% en el año 2003 a un 19% en 2012. Si se mira su composición, el 81% se explica por el sector frutícola, particularmente fruta fresca. A la vez, el 14% del total exportado a EE.UU. son alimentos, de los cuáles un cuarto corresponde a agroalimentos.

Por su parte, el peso de las exportaciones mineras a Estados Unidos ha aumentado de un 14% en 2003 a un 43% en 2012, con una tasa de crecimiento promedio anual de 25%, donde destaca el cobre con una participación de 37% sobre el total de las exportaciones en 2012 (en el año 2003 era de un 10%) y una tasa de crecimiento promedio anual de 28%.

Gráfico 3.1
EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE CHILE HACIA Y DESDE ESTADOS UNIDOS 2003-2012 (en millones de US\$)



Fuente: Departamento de Estudios, DIRECON, sobre la base de cifras del Banco Central de Chile.

Por su parte, las exportaciones no mineras, como frutas, alimentos y químicos, representaron un 15,5%, 14,4% y 9,8% respectivamente, de las exportaciones totales a Estados Unidos en 2012. Estos envíos presentan tasas de crecimiento promedio entre 5% y 6% anual, menores al promedio de las exportaciones (10,8%). El grupo de bebidas y tabacos crece a un ritmo de 9% anual en el período 2003-2012, muy cercano al crecimiento del promedio de las exportaciones.

Las variaciones más relevantes para el periodo 2012/2011 se dieron en las exportaciones de salmón con un aumento de 20%, seguido por los químicos con un 16%. Caídas importantes se produjeron en la madera aserrada con 14% y las frutas y vinos embotellados con un 7%.

Cuadro 3.2
COMERCIO EXTERIOR BILATERAL, 2012
(cifras en millones de US\$ y porcentajes)

COMERCIO EXTERIOR DE CHILE-EE.UU. 2012	
Participación de Chile en las Importaciones de EE.UU. (%)	0,4%
Ranking de Chile en las Importaciones de EE.UU.	34
Participación de Chile en las Exportaciones de EE.UU. (%)	1,2%
Ranking de Chile en las Exportaciones de EE.UU.	19
Exportaciones Chile-EE.UU. (millones de US\$)	9.580
Crecimiento Exportaciones Chile-EE.UU. con Acuerdo (Tasa de Variación Promedio Anual, 2003-2012)	10,8%
Crecimiento Exportaciones Chile-Mundo (Tasa de Variación Promedio Anual, 2003-2012)	15,3%
Ranking de EE.UU. en la Exportaciones de Chile	2
Participación de EE.UU. en las Exportaciones de Chile (%)	12,2%
Importaciones Chile-EE.UU. (millones de US\$)	18.188
Crecimiento Importaciones Chile-EE.UU. con Acuerdo (Tasa de Variación Promedio Anual, 2003-2012)	23,3%
Crecimiento Importaciones Chile-Mundo (Tasa de Variación Promedio Anual, 2003-2012)	17,1%
Ranking de EE.UU. en las Importaciones de Chile	1
Participación de EE.UU. en las Importaciones de Chile (%)	22,9%

Fuente: Departamento de Estudios, DIRECON, sobre la base de datos de TradeMap y Banco Central de Chile.

Cuadro 3.3
COMERCIO BILATERAL CHILE – ESTADOS UNIDOS
2003-2012 (en millones de US\$)

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	Variación 2011-2012	Crecimiento Promedio 2003-2012
Exportaciones (FOB)	3.799	5.020	6.711	9.398	8.654	8.027	6.201	6.884	9.003	9.580	6,4%	10,8%
Cobre	382	864	1.855	4.159	3.121	2.646	1.760	2.070	3.129	3.544	13,3%	28,1%
Resto Minería	152	283	567	608	896	734	441	459	644	551	-14,4%	15,4%
Exportaciones No Mineras (FOB)	3.265	3.873	4.289	4.631	4.637	4.648	4.000	4.354	5.231	5.486	4,9%	5,9%
Frutas	949	1.016	1.070	1.104	1.264	1.367	1.339	1.580	1.590	1.481	-6,8%	5,1%
Alimentos	823	889	949	1.201	1.253	1.292	1.023	909	1.254	1.375	9,7%	5,9%
Químicos	419	503	792	623	545	479	364	445	812	939	15,6%	9,4%
Forestal y Muebles	617	965	905	1.037	774	672	498	527	567	536	-5,6%	-1,6%
Bebidas y Tabacos	127	146	149	153	188	203	247	250	283	309	9,3%	10,4%
Importaciones (CIF)	2.765	3.570	5.129	6.169	7.857	11.935	7.989	9.995	15.083	18.188	20,6%	23,3%
Importaciones (FOB)	2.596	3.339	4.810	5.805	7.385	11.134	7.495	9.350	14.214	17.265	21,5%	23,4%
Balanza Comercial (FOB)	1.203	1.681	1.902	3.594	1.269	-3.107	-1.294	-2.466	-5.211	-7.685	-	-
Exportaciones de Servicios (*)	-	-	-	-	220	220	220	295	310	358	15,3%	-

Fuente: Departamento de Estudios, DIRECON, sobre la base de cifras del Banco Central de Chile.

(*): Incluye Transportes (2008-2012).

Los 20 principales productos exportados por Chile a Estados Unidos en el año 2012 totalizaron US\$ 6.674 millones, explicando cerca del 70% del total exportado a este mercado, lo cual significó un aumento anual del 11,3%, superior al dinamismo del total exportado a este país (6,4%)².

Cabe notar que 14 de los 20 principales productos disfrutaron de ventajas arancelarias respecto de su situación previa al TLC, y 13 de ellos ya alcanzaron la plena desgravación arancelaria, situación que logrará el restante en el año 2015. Predomina el buen desempeño anual en la mayoría de ellos, con 9 mercancías con tasas de crecimiento superiores al de los envíos totales a Estados Unidos. En los principales productos destacan los demás vinos, cuyos envíos casi duplicaron los registros del año 2011, anotando un aumento de 94,2%. Otros que sobresalieron por su dinamismo son los trozos de salmónes del Atlántico y del Danubio congelados, los neumáticos nuevos de caucho para automóviles de turismo y el ferromolibdeno, todos con tasas de expansión superiores al 30% en el último año.

También llama la atención que 6 de los 20 principales productos corresponden a fruta fresca, principalmente uvas de distintas variedades, arándanos y paltas. Todas ellas se encuentran liberalizadas, habiendo sido favorecidas con el TLC en virtud de los aranceles que pagaban ex ante, salvo los arándanos que ya enfrentaban un arancel del 0%.

² Cuadro 3.4

Cuadro 3.4
PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A ESTADOS UNIDOS Y ARANCELES, 2012
(cifras en millones de dólares y porcentajes)

SACH	Descripción	Valor	Participación	Crecimiento 2011-2012	Categoría	Tasa Base (2)	Arancel Preferencial 2013 (3)	Arancel NMF (4)
EXPORTACIONES TOTALES A ESTADOS UNIDOS		9.580	100%	6,4%				
Principales productos exportados		6.674	69,7%	11,3%				
74031100	Cátodos y secciones de cátodo, de cobre refinado	3.527	36,8%	17,8%	K	1,0%	0,0%	1,0%
3044120	Filetes de salmones del Atlántico y del Danubio, frescos o refrigerados	484	5,1%	26,4%	F	0,0%	0,0%	0,0%
71081200	Las demás formas de oro en bruto, excepto en polvo, para uso no monetario	295	3,1%	7,2%	A F	4,1% 0,0%	0,0%	0% - 4,1%
40111000	Neumáticos nuevos de caucho, para automóviles de turismo (incluso los de tipo familiar y los de carreras)	290	3,0%	31,7%	Cuota / C A	4,0% 3,4%	0,0%	3,4% - 4%
8104029	Los demás arándanos azules o blueberry, frescos, no orgánicos	253	2,6%	-17,4%	F	0,0%	0,0%	0,0%
28012000	Yodo	233	2,4%	0,1%	F	0,0%	0,0%	0,0%
10051010	Maíz híbrido para siembra	203	2,1%	66,1%	F	0,0%	0,0%	0,0%
44091022	Perfiles y molduras de madera de coníferas, para muebles/marcos/decorados int./conducc. eléctrica	181	1,9%	11,3%	A F	3,2%; 4,9% 0,0%	0,0%	0% - 4,9%
8061059	Las demás uvas variedad Crimson seedless, frescas, no orgánicas	159	1,7%	16,7%	A A F	US\$ 1,13/m3* US\$ 1,80/m3** 0,0%***	0,0%	0% - US\$ 1,80/m3
8061029	Las demás uvas, variedad Flame seedless, frescas, no orgánicas	155	1,6%	-19,5%	A A F	US\$ 1,13/m3* US\$ 1,80/m3** 0,0%***	0,0%	0% - US\$ 1,80/m3
8061019	Las demás uvas variedad Thompson seedless, frescas, no orgánicas	149	1,6%	-3,9%	A A F	US\$ 1,13/m3* US\$ 1,80/m3** 0,0%***	0,0%	0% - US\$ 1,80/m3
72027000	Ferromolibdeno	113	1,2%	30,2%	A	4,5%	0,0%	4,5%
28342100	Nitrato de potasio	107	1,1%	41,2%	F	0,0%	0,0%	0,0%
3049943	Trozos de salmones del Atlántico y del Danubio, congelados	89	0,9%	35,1%	A F	6,0% 0,0%	0,0%	0% - 6%
8061099	Las demás uvas frescas, de las demás variedades, no orgánicas	84	0,9%	11,2%	A A F	US\$ 1,13/m3* US\$ 1,80/m3** 0,0%***	0,0%	0% - US\$ 1,80/m3
71069110	Plata (incluida la dorada y platinada), en bruto, sin alear	78	0,8%	-27,7%	A F	3,0% 0,0%	0,0%	0% - 3%
44123910	Las demás maderas contrachapadas, constituidas por hojas de madera de coníferas, de espesor unitario <=6mm	75	0,8%	-36,8%	A F	3,4%; 5,1%; 8,0% 0,0%	0,0%	0% - 8%
8044019	Las demás paltas (aguacates) variedad Hass, no orgánicas, frescas o secas	71	0,7%	-55,1%	Cuota / G	¢ 11,2/kg	0,0%	¢11,2/kg
22042991	Los demás vinos, de capacidad >2L, tintos	66	0,7%	94,2%	Vinos Libre comercio	¢ 8,4/lt ¢ 22,4/lt	¢ 5,6784/lt ¢ 22,4/lt; ¢ 4,3456/lt	¢ 8,4/lt - ¢ 22,4/lt
25010020	Sal gema, sal de salinas y sal marina	64	0,7%	-30,9%	año: 12 F	¢ 14/lt 0,0%	¢ 2,604/lt 0,0%	0,0%

Fuente: Departamento de Estudios, sobre la base de las cifras del Banco Central de Chile, Tratado de Libre Comercio Chile - Estados Unidos, y Organización Mundial de Comercio (OMC).

(1) Debido a las diferencias en (a) la clasificación arancelaria chilena y estadounidense, y (b) las versiones vigentes del Sistema Armonizado en el Programa de Desgravación Arancelaria y las estadísticas del último año del comercio bilateral, en algunos casos, no es posible proporcionar una identificación arancelaria única. En consecuencia, se asocian las categorías y rangos arancelarios a la subpartida a la que pertenece la línea arancelaria.

(2) La tasa base es el arancel aduanero de importación básico desde el cual comienza el programa de eliminación arancelaria.

(3) Arancel preferencial de los productos chilenos en Estados Unidos, 2013.

(4) Arancel Nación Más Favorecida (promedio de las tarifas ad valorem) vigente al año 2013. Fuente: OMC.

(*) Si entran entre el 15 de febrero y el 31 de marzo; (**) Si entran entre el 1 de abril y el 30 de junio; (***) Si entran en cualquier fecha no comprendidas en (*) o (**).

Por otro lado, al observar la canasta exportada en el año 2012, es posible identificar 519 mercancías que no conformaron la canasta exportada antes del TLC en el año 2003³. Es decir, el 28% de las líneas arancelarias exportadas en 2012 correspondieron a nuevos productos exportados comparados con el año 2003, totalizando US\$ 279 millones, equivalente al 3% de las exportaciones totales a este socio.

Esta canasta de nuevos productos está formada en un 25% por fruta fresca, un 12% por productos metálicos básicos, tasa de participación que también repiten los productos metálicos, maquinarias y equipos, un 10% tanto de productos químicos como de productos pecuarios, y un 8% de productos del mar. Este conjunto de bienes logra explicar el 78% del total de nuevos productos exportados.

A continuación se muestran los 15 principales nuevos productos, con beneficio arancelario gracias al TLC, alcanzando una elevada representatividad al sumar una participación relativa cercana al 75%, con US\$ 210 millones. Como era de esperar, encabeza el listado la fruta fresca, en este caso representada por las clementinas y mandarinas. Juntas explican cerca del 25% de los nuevos productos y el 33% de esta canasta destacada. En tanto, otros bienes que logran una importante figuración son las carnes y los productos químicos, cada uno explicando en torno al 11% de los principales nuevos productos.

Cuadro 3.5
PRINCIPALES NUEVOS PRODUCTOS EXPORTADOS POR CHILE A ESTADOS UNIDOS,
2012
Con beneficio arancelario
(cifras en millones de dólares y porcentajes)

SACH	Descripción	Valor	Participación	Categoría	Tasa Base (2)	Arancel Preferencial 2013 (3)	Arancel NMF (4)
TOTAL NUEVAS EXPORTACIONES 2012		279	100%				
Principales nuevos productos exportados		210	75,2%				
8052020	Clementinas, frescas o secas	42,7	15,3%	B	€ 1,9/kg	0,0%	€ 1,9/kg
8052010	Mandarinas, frescas o secas	26,2	9,4%	B	€ 1,9/kg	0,0%	€ 1,9/kg
71081300	Las demás formas semilabradas de oro, para uso no monetario	25,5	9,2%	F	0,0%	0,0%	0% - 4,1%
				A	4,1%		
11082000	Inulina	22,0	7,9%	A	2,6%	0,0%	2,6%
87084040	Cajas de cambio y sus partes, para vehículos automóviles para el transporte de mercancías	19,2	6,9%	A	2,5%	0,0%	0% - 2,5%
				F	0,0%		
71069120	Plata (incluida la dorada y platinada), en bruto, aleada	15,3	5,5%	A	3,0%	0,0%	0% - 3%
				F	0,0%		
2071424	Alas de gallo o gallina, sin deshuesar, congeladas	15,3	5,5%	Cuota / H	€ 17,6/kg	0,0%	€ 17,6/kg
28273930	Cloruro de litio	10,3	3,7%	A	3,7%	0,0%	1,6% - 5,5%
28252000	Oxido e hidróxido de litio	9,7	3,5%	A	3,7%	0,0%	3,7%
16052922	Langostino colorado (Pleuroncodes monodon), presentado conservado en envases herméticos cerrados	6,2	2,2%	A	5,0%	0,0%	0% - 5%
				F	0,0%		
2032920	Tocino entreverado de panza (panceta), congelado	4,4	1,6%	A	€ 1,4/kg	0,0%	0% - € 1,4/kg
				F	0,0%		
2072790	Los demás trozos y despojos comestibles de pavo, congelados	4,1	1,5%	Cuota / H	€ 17,6/kg	0,0%	€ 17,6/kg
8022100	Avellanas con cáscara	3,1	1,1%	B	€ 7/kg	0,0%	€ 7/kg
12051010	Semilla de nabo, bajo contenido de ácido erúrico, para siembra	2,8	1,0%	A	€ 0,58/kg	0,0%	€ 0,58/kg
38123000	Preparaciones antioxidantes y demás estabilizantes compuestos para caucho o plástico	2,8	1,0%	A	€ 0,7/kg + 7,9%	0,0%	0% - 6,5%
				F	5%		
					0,0%		

Fuente: Departamento de Estudios, sobre la base de las cifras del Banco Central de Chile, Tratado de Libre Comercio Chile - Estados Unidos, y Organización Mundial de Comercio (OMC).

- (1) Debido a las diferencias en (a) la clasificación arancelaria chilena y estadounidense, y (b) las versiones vigentes del Sistema Armonizado en el Programa de Desgravación Arancelaria y las estadísticas del último año del comercio bilateral, en algunos casos, no es posible proporcionar una identificación arancelaria única. En consecuencia, se asocian las categorías y rangos arancelarios a la sub-partida a la que pertenece la línea arancelaria.
- (2) La tasa base es el arancel aduanero de importación básico desde el cual comienza el programa de eliminación arancelaria.
- (3) Arancel preferencial de los productos chilenos en Estados Unidos, 2013.
- (4) Arancel Nación Más Favorecida (promedio de las tarifas ad valorem) vigente al año 2013. Fuente: OMC.

³ El número de mercancías corresponden a líneas arancelarias según V Enmienda del Sistema Armonizado (versión 2012).

Respecto de las importaciones, estas aumentaron a una tasa promedio anual de 30% en los primeros cinco años de la vigencia del Tratado, la que fue mayor a las de las exportaciones (23%).

Si bien, se puede apreciar el efecto de la crisis financiera en la caída de las importaciones en el año 2009, es interesante destacar la variación anual entre 2008-2007 donde las importaciones aumentaron un 52%. A partir del año 2010, las compras desde Estados Unidos han aumentado a una tasa promedio anual de 35%, alcanzando un record en el total importado en 2012 por US\$ 18.188 millones, un 45% más que los US\$ 9.995 millones de 2010 (ver Cuadro 3.6), posicionando a Estados Unidos como el principal país proveedor de mercancías (23%) seguido por China (18%).

Para el periodo 2011-2010, el alza en las importaciones está explicado en un 55% por el aumento de las compras de petróleo y sus derivados, principalmente de gasolina para vehículos terrestres, gas oil, diésel y combustibles minerales, los que a su vez se vieron favorecidos por el bajo tipo de cambio imperante en Chile.

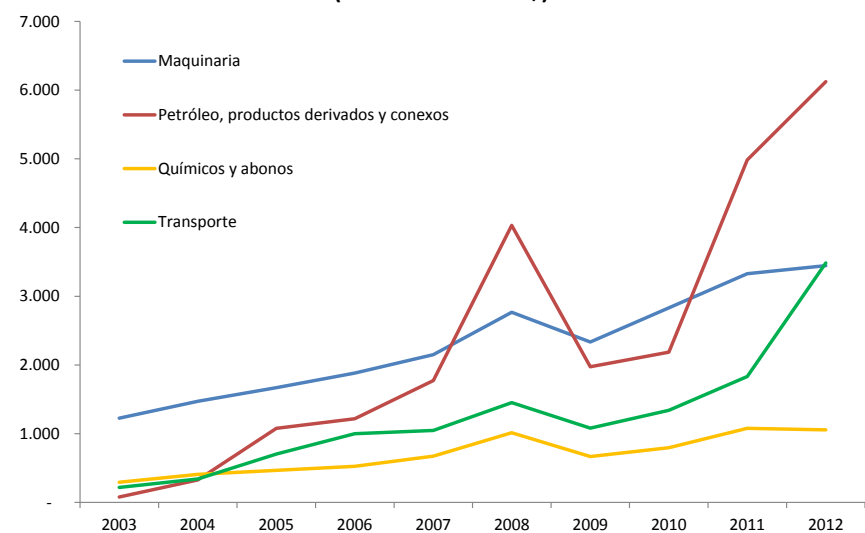
En el siguiente periodo, 2012-2011, el aumento de las importaciones se debe en un 53% por el crecimiento en las importaciones del sector transporte, que en otras palabras se tradujo en la adquisición de aeronaves y vehículos terrestres, seguidos por una nueva alza en las importaciones de petróleo que explican el 37% del aumento. El Gráfico 3.2, muestra la evolución de los principales sectores importadores desde el año 2003.

Cuadro 3.6
IMPORTACIONES POR SECTOR (CUCI) CHILE – ESTADOS UNIDOS
2010-2012 (en millones de US\$)

	2010	2011	2012	2010-2011		2011-2012		Crecimiento Promedio 2003-2012
				Diferencia	Participación	Diferencia	Participación	
Alimentos, bebidas y tabaco	277	381	412	104	2%	32	1%	23%
Farmacéuticos	242	236	327	-7	0%	91	3%	17%
Gas natural y manufacturado	100	330	378	230	5%	49	2%	147%
Madera	235	224	234	-12	0%	10	0%	20%
Manufacturas de caucho y plásticos	586	679	722	92	2%	43	1%	17%
Maquinaria	2.831	3.330	3.446	499	10%	116	4%	12%
Otros	934	1.343	1.473	409	8%	130	4%	16%
Petróleo, productos derivados y conexos	2.186	4.984	6.123	2.797	55%	1.139	37%	62%
Productos de metales	310	487	364	177	3%	-122	-4%	15%
Químicos y abonos	797	1.078	1.055	281	6%	-23	-1%	15%
Textil, cuero y calzado	157	182	170	25	0%	-12	0%	8%
Transporte	1.340	1.831	3.484	491	10%	1.653	53%	36%
Total Importaciones (CIF)	9.995	15.083	18.188	5.087	100%	3.106	100%	23%

Fuente: Departamento de Estudios, DIRECON, sobre la base de datos de Banco Central de Chile.
CUCI: Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional.

Gráfico 3.2
EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES IMPORTACIONES
DESDE ESTADOS UNIDOS 2003-2012
(en millones de US\$)



Fuente: Departamento de Estudios, DIRECON, sobre la base de datos de Banco Central de Chile.

Los 20 principales productos importados desde Estados Unidos, totalizaron US\$ 8.683 millones, equivalente al 47,7% del total importado desde este país. Esta canasta exhibió un crecimiento un tanto superior al de las exportaciones totales durante el año 2012 al anotar una expansión cercana al 23%.

El Cuadro 3.7 muestra que los productos que principalmente Chile compra a Estados Unidos corresponden a petróleo o sus derivados, explicando el 68% de esta canasta. Otros que ocuparon un lugar destacado son los vehículos (14%) y las maquinarias especiales (9%).

Durante 2012, los mayores crecimientos en la lista de los 20 principales productos importados correspondieron a los combustibles para motores a reacción (221,2% de crecimiento anual), la gasolina para aviación (182,2%) y los demás volquetes automotores (70,8%). Aunque con tasas más moderadas, también tuvieron una alta expansión anual la hulla bituminosa para uso térmico (45,9%), el propano licuado (31%) y los aceites combustibles destilados (30,5%).

En cuanto al acceso de estas mercancías, todas ellas se encuentran liberalizadas desde el 6% base, a excepción de los aviones, los cuáles ya gozaban de libre arancel antes del TLC.

Cuadro 3.7
PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE CHILE DESDE ESTADOS UNIDOS, 2012
(cifras en millones de dólares y porcentajes)

SACH	Descripción	Valor	Participación	Crecimiento 2011-2012	Categoría	Tasa Base (1)	Arancel Preferencial 2013 (2)	Arancel NMF (3)
IMPORTACIONES TOTALES DESDE ESTADOS UNIDOS		18.188	100%	20,6%				
Principales productos exportados		8.683	47,7%	22,7%				
27101940	Aceites combustibles destilados (gasoil, diésel oil)	4.833	26,6%	30,5%	P	6,0%	0,0%	6,0%
87041090	Los demás volquetes automotores para usar fuera de la red de carreteras, con capacidad de carga útil >30ton	896	4,9%	70,8%	A	6,0%	0,0%	6,0%
27111200	Propano licuado	378	2,1%	31,0%	P	6,0%	0,0%	6,0%
27011220	Hulla bituminosa para uso térmico, incluso pulverizada, sin aglomerar	338	1,9%	45,9%	A	6,0%	0,0%	6,0%
27101222	Gasolina para vehículos terrestres, sin plomo, de 93 octanos	265	1,5%	1,4%	P	6,0%	0,0%	6,0%
87032491	Los demás automóviles de turismo con motor de émbolo de encendido p/chispa, de cilindrada >3000cc	172	0,9%	-6,6%	A	6,0%	0,0%	6,0%
27101950	Los demás aceites combustibles residuales pesados, excepto Fuel oil 6	168	0,9%	-39,7%	P	6,0%	0,0%	6,0%
84314990	Las demás partes destinadas a grúas/topadoras/aparatos para explanar	158	0,9%	-14,0%	A	6,0%	0,0%	6,0%
29091910	Metil terbutil éter (MTBE) y sus derivados	153	0,8%	-4,4%	A	6,0%	0,0%	6,0%
84295110	Cargadores frontales	142	0,8%	4,6%	A	6,0%	0,0%	6,0%
27101930	Combustibles para motores a reacción	140	0,8%	221,2%	P	6,0%	0,0%	6,0%
84295290	Las demás máquinas cuya superestructura pueda girar 360°	135	0,7%	-15,2%	A	6,0%	0,0%	6,0%
27101961	Aceites básicos, de petróleo o de mineral bituminoso	133	0,7%	1,9%	P	6,0%	0,0%	6,0%
27101223	Gasolina para vehículos terrestres, sin plomo, de 97 octanos	119	0,7%	-54,6%	P	6,0%	0,0%	6,0%
87032391	Los demás automóviles de turismo con motor de émbolo de encendido p/chispa, de cilindrada entre 1500 y 3000cc	117	0,6%	-5,2%	A	6,0%	0,0%	6,0%
27101000	Mezclas bituminosas a base de asfalto o de betún naturales, de betún de petróleo, alquitrán mineral o brea de alquitrán mineral	115	0,6%	11,1%	A	6,0%	0,0%	6,0%
84295210	Excavadoras	113	0,6%	7,0%	A	6,0%	0,0%	6,0%
84291110	Topadoras frontales ("bulldozers"), de orugas	108	0,6%	43,5%	A	6,0%	0,0%	6,0%
27101910	Gasolina para aviación	102	0,6%	182,2%	P	6,0%	0,0%	6,0%
84304110	Las demás máquinas de sondeo/perforación, autopropulsadas, de orugas	99	0,5%	15,8%	A	6,0%	0,0%	6,0%

Fuente: Departamento de Estudios, sobre la base de las cifras del Banco Central de Chile, Tratado de Libre Comercio Chile - Estados Unidos y Arancel Aduanero Chileno 2012.

- (1) La tasa base es el arancel aduanero de importación básico desde el cual comienza el programa de eliminación arancelaria.
- (2) Arancel preferencial de los productos estadounidenses en Chile, 2013.
- (3) Arancel Nación Más Favorecida, aplicado según Arancel Aduanero Chileno.

Desde la entrada en vigencia del Tratado, ha aumentado el número de empresas que comercian con Estados Unidos. Durante el año 2003 exportaban 2.085 empresas, mientras que en 2012 éstas aumentaron a 2.166 (exportando 1.856 productos). El alza en las importaciones, vino acompañado de un aumento significativo en el número de empresas compradoras, las que crecieron un 40% desde el año 2003, pasando de 10.007 a 14.054 en 2012. Finalmente, las 10 principales empresas exportadoras concentraron el 38% del total el año 2012, mayor al 28% registrado en el año 2003, mientras la concentración en las 10 principales empresas importadoras creció de un 20% en el año 2003 a un 45% el 2012.

CAPÍTULO 4**Inversión Extranjera Directa recíproca**

En el período comprendido entre 1974 y septiembre de 2013, la inversión acumulada materializada proveniente desde Estados Unidos ascendió a US\$ 24.725 millones, representando el 25,7% del monto total invertido en Chile, canalizado a través del Decreto Ley N° 600. Del total de la IED proveniente desde el país al año 2012, el 23,8% se destinó al sector minería y canteras, seguido por el sector electricidad, gas y agua con un 14,7%, comercio con un 14,1% y seguros con un 10,2%, entre otros.

Durante el año 2012, los flujos de inversión estadounidense materializados en Chile ascendieron a US\$ 2.951 millones, que se materializó fundamentalmente en el área de seguros con una IED de US\$ 1.528 millones. En tanto, a septiembre de 2013 los flujos habían ascendido a US\$ 1.631 millones, nuevamente cobrando mayor relevancia la IED en el referido sector.

Por otro lado, de acuerdo a información de la Asesoría para el monitoreo para las inversiones en el extranjero (DIRECON), el stock de IED chilenas en Estados Unidos en el período 1990-2012 ascendieron a US\$ 4.823 millones. El sector servicios se ha consolidado como principal destino de las inversiones directas generadas desde Chile y Estados Unidos es el cuarto receptor con una participación de 11,1% y montos por US\$ 3.364 millones. Mientras tanto, durante el año 2012, Estados Unidos fue el tercer destino de la IED chilena en el exterior con US\$ 552 millones, después de Colombia y Brasil.

Cuadro 4.1
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA BILATERAL
(Cifras en millones de US\$ y porcentajes)

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED)	
Chile en Estados Unidos (Stock acumulado al 1990-2012, Millones de US\$)	4.823
Chile en el Mundo (Stock acumulado 1990-2012, Millones de US\$)	71.111
Estados Unidos en Chile (Stock 1974-2013, Millones de US\$)(*)	24.725
Mundo en Chile (Stock 1974-2013, Millones de US\$)(*)	96.078
Participación de Estados Unidos en el stock de IED total en Chile	25,7%
Estados Unidos en Chile (Flujo 2012, Millones de US\$)	2.951
Estados Unidos en el Mundo (Flujo 2012, Millones de US\$)	328.869
Mundo en Estados Unidos (Flujo 2012, Millones de US\$)	167.620

Fuente: Departamento de Estudios, DIRECON, sobre la base de datos del Comité de Inversiones Extranjeras, Asesoría para el monitoreo para las inversiones en el extranjero (DIRECON) y World Investment Report 2013, UNCTAD, Naciones Unidas.

(*): DL 600 a septiembre de 2013.

CAPÍTULO 5

Actividades de Promoción realizadas por ProChile

En materia de promoción comercial, la Dirección de Promoción de Exportaciones de Chile – ProChile trabajó en promover las oportunidades comerciales en el mercado estadounidense con un fuerte énfasis en temas de innovación, debido a que el gobierno denominó a este año como el de la “innovación”, como paso para lograr el anhelado desarrollo económico y social. En este contexto, las principales actividades desarrolladas durante el año 2013 incluyeron:

Participación en Ferias Internacionales en EE.UU.

Las ferias internacionales abarcaron los sectores de Alimentos, Servicios, Innovación, Industrias.

- En las de alimentos se encuentran la Summer Fancy Food Show y la Fresh Ideas Organic Marketplace. La primera corresponde a la feria más importante de la industria de alimentos gourmet que se desarrolla en los Estados Unidos. En esta oportunidad, Chile participó con 12 empresas expositoras, con un total de 128 metros cuadrados, y donde la oferta exportable presentada por Chile estaba compuesta por aceites de oliva, jugos naturales, mermeladas, vinos, mariscos en conserva y aguas minerales. La segunda feria mencionada, es la feria de productos Naturales, Funcionales y Orgánicos más importante del mundo. Aquí participaron 7 empresas chilenas, presentándose gran variedad de oferta chilena y de los tipos de vino certificados orgánicos.
- La Bio International Convention, es la Convención Internacional de Biotecnología que se realizó en Chicago, Illinois. Es el evento de biotecnología más grande e importante del mundo, y es desarrollado por la Biotechnology Industry Organization. En esta edición se contó con la presencia de 3 empresas chilenas, e instituciones como el CIE y Corfo.
- En cuanto a innovación, nuestro país participó por primera vez en el SXSW, que es el festival de innovación tecnológica, cine y música independiente más importante de los EE.UU. (y uno de los más importantes en el mundo). El pabellón nacional contó con más de 37 m² de espacio para la oferta innovadora, y participaron cerca de 60 empresas chilenas.
- También en el área de promoción de nuestros servicios e innovación, participamos en la feria GDC para video juegos, en la NAFSA para servicios Universitarios.
- Taller de capacitación sobre internacionalización, denominado Executive Workshop Miami, Este año presentó en su tercera edición, con nuevas temáticas, paneles y visitas a terreno, tuvo la participación de 22 empresarios de diferentes sectores pero con el objetivo de aprender herramientas útiles para una internacionalización con foco en EEUU.

Estudios de Mercado

Una de las labores fundamentales de las oficinas comerciales en Estados Unidos, es generar información relevante del mercado a los exportadores chilenos. Es por esto que durante el año 2013 se realizaron y publicaron 14 estudios de mercados, los que se encuentran en la página web de ProChile. Informes de innovación, Catastros de inversión, tendencia, canales, Perfiles de Mercado Servicio (PMS) y Perfiles de Mercado Producto (PMP).

Marcas Sectoriales

Durante el año, en EE.UU. se lanzaron y llevaron a cabo acciones promocionales de las marcas Foods from Chile Source of Life, Fruits from Chile, Wines of Chile, ChileBiotech y ChileOliveOil, las cuales fueron orientadas a la difusión y posicionamiento, de los sectores respectivos.

Difusión de las oportunidades de inversión en nuestro país

Con el objetivo de atraer inversión desde EE.UU. a Chile se realizó una actividad de promoción de inversiones en Chicago. En esa oportunidad, se expuso sobre Chile y su camino al desarrollo, la relación comercial entre Chile-EE.UU. y las oportunidades de inversión en nuestro país, frente a una audiencia de importantes empresarios y altos ejecutivos de Chicago.

CAPÍTULO 6

Desafíos

A fin de seguir estrechando las relaciones económicas bilaterales, es importante que las autoridades de ambos países mantengan contacto permanente para la adecuada administración e implementación del Tratado. De esta forma, se llevará a cabo, durante el año 2014, la reunión del V Comité de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias en Santiago, así como la IX Reunión de la Comisión Administradora.

En segundo lugar, Chile continuará trabajando con el objetivo de profundizar el acceso al mercado estadounidense de manera de ampliar los beneficios del Tratado. En este contexto, se continuarán con los esfuerzos para obtener de EE.UU. una respuesta positiva a la solicitud chilena sobre flexibilización y verificación de origen.

Respecto a ciertos temas en desarrollo, que presentaron importantes avances durante el año 2013, deberán continuar los esfuerzos por concretarlos:

- (i) Directrices Comunes para la interpretación, aplicación y administración de los capítulos de Acceso a Mercados, Reglas de Origen y Procedimientos Aduaneros, faltando sólo la revisión final del documento y su suscripción.
- (ii) Establecimiento de los árbitros generales y especialistas en servicios financieros, medio ambiente y laboral del TLC. Falta sólo terminar el proceso de convocatoria y selección, para luego acordar las listas con la contraparte norteamericana.
- (iii) Avances en diversos temas sanitarios y fitosanitarios en desarrollo, como la obtención del *system approach* para las exportaciones chilenas de higo, limón, chirimoya y uva de mesa.

Además, durante el 2014, en el marco del Programa *Matching*, se espera completar las siete pasantías en empresas norteamericanas del primer grupo de ejecutivos de Pymes chilenas seleccionados. Esto se concretará a medida que se localizan empresas norteamericanas para colocar a los ejecutivos chilenos.