



GOBIERNO DE CHILE

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO ALCA Y AMÉRICA DEL NORTE**

Evaluación Tratado de Libre Comercio entre Chile y Canadá

2005

Marzo 2006

Evolución del Comercio entre Chile y Canadá

Marzo 2006

RESUMEN EJECUTIVO

- El TLC entre Chile y Canadá es un exitoso ejemplo de la experiencia comercial chilena en América del Norte. El índice de dinamismo del intercambio comercial entre 1993 y 2004 fue de 3,27 puntos, el mayor entre todos los países con los que comercia Chile.
- Durante el año 2005, según registros del Banco Central de Chile, las exportaciones a Canadá crecieron 37% en relación al mismo período del 2004, superando los 1.071 millones de dólares. Por su parte, las importaciones sumaron 406,4 millones de dólares, con un incremento de 16,6% respecto del mismo lapso del año pasado.
- De acuerdo a los datos nacionales –que difieren de las cifras canadienses- en 2005, el intercambio comercial ascendió a 1.477,5 millones de dólares. Según datos de Canadá, el comercio bilateral alcanzó más de 1.700 millones de dólares.
- Canadá fue uno de los mercados con mayor crecimiento para los envíos chilenos (37%). La balanza comercial resultó ampliamente favorable a Chile con un saldo de 664,7 millones de dólares.
- La canasta exportadora chilena está conformada por 31,1% de productos agrícolas, 38,1% productos de la minería y 35,7% de productos industriales. Algunos productos que han tenido un gran crecimiento durante la primera mitad del año han sido: arándanos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados (5.102%); oro en bruto, para uso no monetario (1.849%); plata en bruto, aleada (1.249%); metanol (274,2%); frambuesas, sin cocer o cocidas en agua o vapor, congeladas (44,6%). Cabe destacar que este año se autorizaron las exportaciones de carnes de ave y cerdo a Canadá y se realizaron los primeros embarques de esos productos.
- Las importaciones provenientes de Canadá se componen de un 6,2% de bienes de consumo; 67,9% a bienes intermedios y 25,9% a bienes de capital. Los productos importados que más crecieron en el período fueron: máquinas y aparatos para fabricación de pasta de materias fibrosas celulósicas (26.631,9%); volquetes automotores proyectados usar fuera de la red de carreteras (3.071,5%); las demás placas, láminas y tiras de plástico no celular (1.092,4%); los demás aparatos de telecomunicación por corriente portadora o telecomunicación digital (746,9%) y las demás maquinas y aparatos mecánicos con función propia (427,2%).
- La inversión extranjera de Canadá entre los años 1974 y el 2005 alcanzó 8,3 billones de dólares. Durante el año 2005, la inversión canadiense en Chile alcanzó los 61,3 millones de dólares, ubicándolo como el quinto país proveedor de capitales extranjeros en Chile.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

ÍNDICE DE CONTENIDO

1.	INTRODUCCIÓN.....	5
2.	RELACIÓN COMERCIAL ENTRE CHILE Y CANADÁ.....	7
2.1	Exportaciones.....	8
2.1.1	Exportaciones de productos no tradicionales.....	10
2.1.2	Empresas exportadoras.....	11
2.2	Importaciones.....	12
2.3	Estadísticas de Canadá.....	13
3.	INVERSIONES.....	16
4.	CASOS EXITOSOS.....	18
4.1	Pavos, pollos y cerdos.....	18
4.2	Berries.....	18
5.	COMPRAS PÚBLICAS.....	19
6.	CONCLUSIONES.....	20
7.	ANEXOS.....	21

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

ÍNDICE DE TABLAS Y GRÁFICOS

Gráfico 1: Evolución del intercambio comercial entre Chile y Canadá.....	7
Gráfico 2: Composición de las exportaciones antes y después del TLC, %.	9
Gráfico 3: Composición de las exportaciones según tipo de bien, año 2004	10
Tabla 1: Exportaciones según actividad económica (año 2005, %).....	11
Tabla 2: Exportaciones según tamaño de empresa (año 2005)	12
Gráfico 4: Composición de las importaciones antes y después del TLC, mill. US\$.....	13
Tabla 3: Comercio entre Chile y Canadá, millones de dólares de EE.UU.	14
Tabla 4: Diferencias estadísticas entre Chile y Canadá, millones de dólares de EE.UU.	15
Tabla 5: Principales diferencias estadísticas entre Chile y Canadá.....	15
Gráfico 5: Inversión canadiense materializada.....	16
Tabla 6: Principales productos exportados a Canadá.....	21
Tabla 7: Principales productos importados desde Canadá	22

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

1. INTRODUCCIÓN

La relación bilateral con Canadá es una clara muestra del éxito de la política comercial de Chile a lo largo de la década de los noventa y en el primer quinquenio del 2000. La profunda relación que han entablado ambos países llega a su máxima expresión con la suscripción del Tratado de Libre Comercio (TLC) el 5 de diciembre de 1996 y su entrada en vigencia el 5 de julio de 1997.

El TLC con Canadá fue el primer tratado suscrito por Chile con un país industrializado del G7. Junto con ser un instrumento eficaz en el aumento del comercio bilateral -que puede y debe ser aún más utilizado por los exportadores chilenos- incorpora temas innovadores como inversiones, servicios, mecanismos de defensa comercial, transparencia, solución de controversias que en el contexto del comercio internacional son cada vez más importantes.

Canadá ha sido un excelente socio comercial para Chile, no sólo por el TLC, sino porque también hay importantes coincidencias en todos los foros multilaterales. Ambos países dependen en medida importante del comercio exterior; existe una visión compartida de la mayor parte de los temas del comercio y también de la transparencia y participación de la sociedad civil en estos procesos.

Desde la implementación del TLC, la tendencia expansiva de las exportaciones chilenas con destino a Canadá se ha fortalecido, y en estos primeros 8 años el monto exportado ha crecido ocho veces.

La balanza comercial entre ambos países, antiguamente deficitaria para Chile de acuerdo a las estadísticas nacionales, se ha ido reduciendo sostenidamente a partir de la entrada en vigencia del TLC. En el año 2003 marcó por primera vez un saldo positivo (82 millones de dólares), situación que se repitió en los años 2004 (431,9 millones de dólares) y 2005 (664,7 millones de dólares). Según los registros canadienses las cifras de exportaciones chilenas serían aún mayores; estas diferencias se explican en parte por un proceso de triangulación comercial donde los envíos de fruta con destino a Canadá son embarcados a Estados Unidos, y posteriormente enviados a Canadá sin que exista registro en Chile de ello.

El TLC es un acuerdo moderno que abarca múltiples dimensiones del comercio e incorpora los más altos niveles de derechos y obligaciones en lo que se refiere a bienes, servicios e inversiones, sentando un valioso precedente para los acuerdos comerciales que Chile negoció posteriormente.

A partir del 1º de Enero del 2003, casi todo¹ el universo de productos exportados por Chile a ese mercado goza de arancel cero.

¹ Algunos productos lácteos de Canadá están en lista de excepción.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

Este Tratado es uno de los mejor evaluados por el sector privado, que paulatinamente ha ido conociendo las particularidades de Canadá. La ausencia de controversias comerciales es una demostración de que la calidad de la institucionalidad del TLC, unida al gran espíritu de cooperación que anima a las partes, ha permitido resolver adecuadamente cualquier diferencia.

La relación bilateral entre Chile y Canadá es muy sólida y profunda a nivel político, cultural, educacional, de cooperación tecnológica y en el ámbito de los organismos internacionales, por lo que una variada y creciente relación comercial es también consecuencia del buen nivel general de la vinculación entre ambos países.

Además del Tratado de Libre Comercio con Canadá, se suscribieron importantes y valiosos Acuerdos de Cooperación en materia laboral y ambiental, que han sido precursores en la región y posibilitan un flujo de comunicación e intercambio de experiencias permanentes entre autoridades y sector privado de ambos países.

Como complemento al TLC Chile-Canadá, entró en vigor el 1° de enero del 2000 un convenio para evitar la doble tributación, instrumento innovador en la política de negociaciones comerciales y que ofrece un estímulo para continuar fomentando las inversiones y comercio transfronterizo de servicios.

A comienzos del año 2006, se terminó de negociar un nuevo capítulo del TLC, Compras Públicas. A través de este capítulo es posible acceder al amplio mercado de las compras de gobierno en Canadá y al mismo tiempo los canadienses consolidarán su participación en las compras que realiza el estado chileno a través del portal Chile Compra.

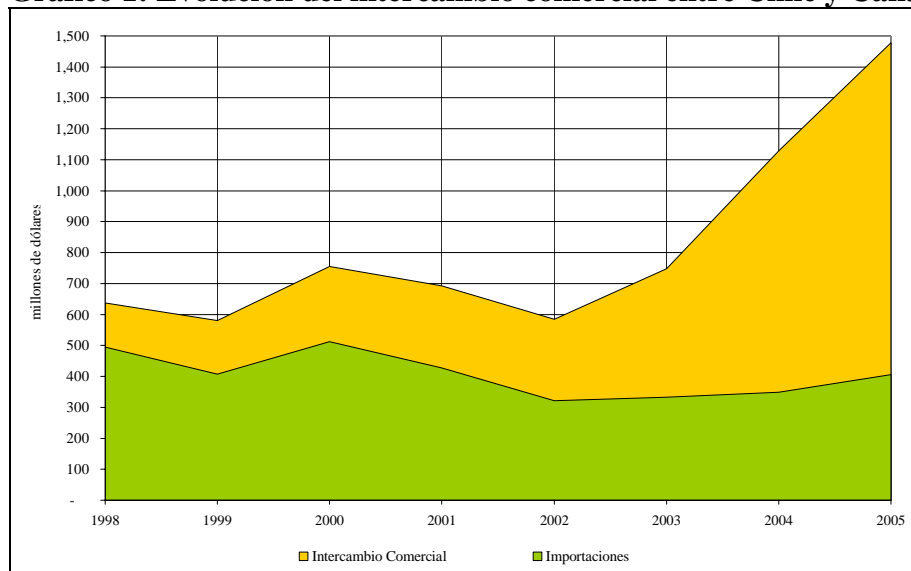
2. RELACIÓN COMERCIAL ENTRE CHILE Y CANADÁ

Según la información del Banco Central de Chile, en el año 2005, el intercambio comercial con Canadá superó los mil cuatrocientos millones de dólares. El intercambio se distribuye en 1.071,1 millones de dólares en exportaciones y 406,4 millones de dólares en importaciones, entregando un saldo en la balanza comercial superavitario, por tercer año consecutivo, de 664,7 millones de dólares.

A lo largo de los noventa y los primeros seis años de la década actual, el intercambio comercial entre Chile y Canadá ha sido uno de los más dinámicos en América. El índice de dinamismo del intercambio comercial entre 1993 y 2004 ha sido de 3,27 puntos, el mayor entre todos los países con los que comercia Chile. Este crecimiento se ha visto apoyado con la entrada en vigencia del TLC; entre los años 1997 y 2005, el intercambio comercial creció en promedio un 12,8% anual.

La balanza comercial entre ambos países, según cifras del Banco Central de Chile, fue tradicionalmente deficitaria para Chile. Esta brecha entre las exportaciones e importaciones se explicaba por la ausencia estadística de bienes agrícolas dentro de la canasta exportadora con destino a Canadá, específicamente fruta fresca, debido en buena parte a la triangulación a través de los centros de distribución del norte de Estados Unidos. Sin embargo, desde la entrada en vigencia del TLC con Canadá esta aparente brecha redujo sustancialmente por el fuerte aumento en los envíos de productos mineros y bienes manufacturados. En el siguiente gráfico es posible destacar como a partir del año 2002, las exportaciones muestran una fuerte tendencia creciente que explican los saldos positivos de la balanza comercial a partir del año 2003.

Gráfico 1: Evolución del intercambio comercial entre Chile y Canadá



Fuente: Elaboración DIRECON con información del Banco Central de Chile.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

2.1 Exportaciones

Las exportaciones chilenas a Canadá siempre han mostrado una tendencia creciente. Esta tendencia se incrementó con la entrada en vigencia del TLC en 1997, con un crecimiento anual de 30% promedio hasta el año 2005². Esta expansión duplica el comportamiento de las exportaciones al mundo en el mismo período (15%).

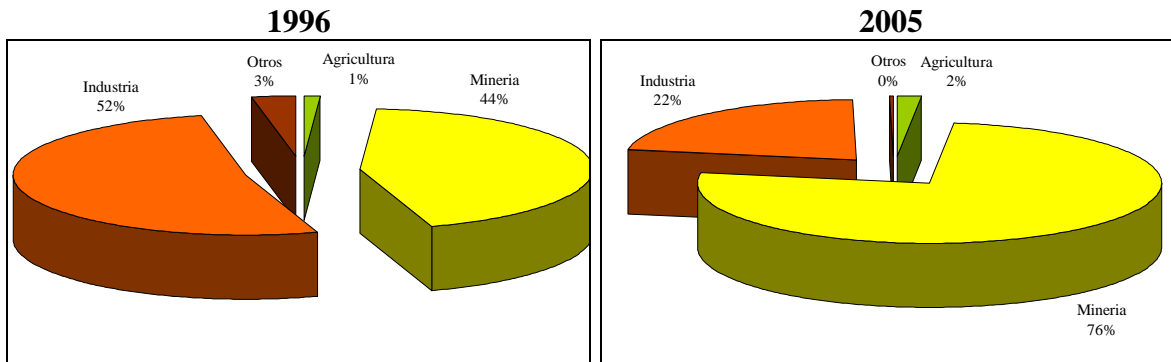
Los envíos agrícolas alcanzaron un valor de 18,7 millones de dólares, según cifras chilenas; la minería exportó 811,6 millones de dólares y la industria alcanzó los 234,6 millones de dólares, en el período. A pesar de la baja participación aparente de los envíos agrícolas, el crecimiento anual del sector (31,1%) estuvo a la par con el crecimiento de la industria (35,7%) y la minería (38,1%).

La composición de las exportaciones ha cambiado por el estímulo que ha dado el TLC a las inversiones de empresas mineras canadienses. Antes del TLC las exportaciones industriales representaban más del 50% de las exportaciones, hoy la industria representa sólo un 22%. La actividad económica que más se ha beneficiado con el TLC es la minería: actualmente más de tres cuartas partes del comercio con Canadá son productos mineros, lo cual es consistente con la fuerte presencia de capitales canadienses en la minería chilena.

² Según *Statistics Canada*, las importaciones de Canadá desde Chile superan entre un 50 y 70%, las cifras de exportaciones de Chile a Canadá que entrega el Banco Central.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

Gráfico 2: Composición de las exportaciones antes y después del TLC, %.



Fuente: Elaboración Direcon con información de Aduanas.

El incremento de las exportaciones a Canadá ha significado una mayor participación de ese mercado en las exportaciones de Chile al mundo. En 1997, con el TLC recién en vigencia, las exportaciones a Canadá ascendían a sólo un 0,8% de los envíos totales; en el 2005 alcanzaron el 2,7%, ubicándose Canadá en el noveno lugar del ranking.

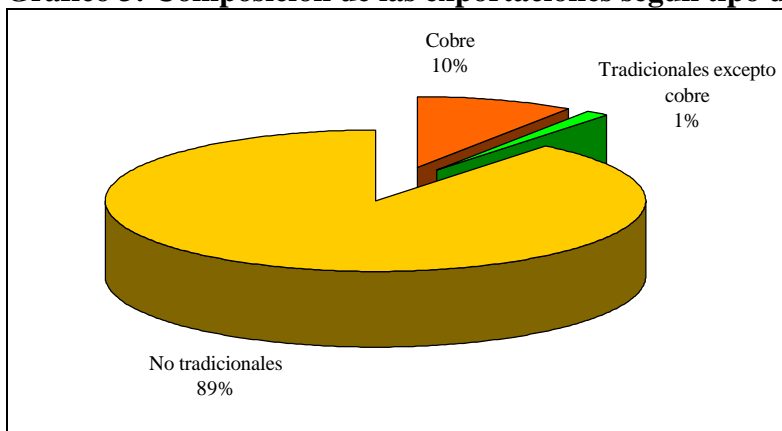
las exportaciones a Canadá ascendían a sólo un 0,8% de los envíos totales; en el 2005 alcanzaron el 2,7%, ubicándose Canadá en el noveno lugar del ranking.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

2.1.1 Exportaciones de productos no tradicionales

Un análisis más detallado de las exportaciones a Canadá muestra que la canasta se compone principalmente de productos no tradicionales³. En el año 2005, estos productos alcanzaron los 952,6 millones de dólares y los tradicionales 116,3 millones de dólares.

Gráfico 3: Composición de las exportaciones según tipo de bien, año 2004



Fuente: Elaboración Direcon con información de Aduanas.

Entre los principales productos no tradicionales exportados a Canadá, destacan: los demás barcos contenedores para el transporte de mercancías o para transporte mixto de personas y mercancías; vino *cabernet sauvignon*, capacidad inferior o igual a 2 lts; frambuesas, sin cocer o cocidas en agua o vapor, congeladas, incluso con azúcar o edulcorante; tableros de fibra masa volúmica entre 0,5 y 0,8 g/cm³., con trabajo mecánico y recubrimiento de superficie y vino *merlot*, capacidad inferior o igual a 2 lts.

Las exportaciones de un producto tradicional como el cobre refinado representó sólo un 9,6% (102,3 millones de dólares) de las exportaciones totales. Las restantes exportaciones tradicionales (1,3%) se distribuyen entre metanol, algunas frutas frescas y madera aserrada y cepillada.

Las exportaciones mineras no se concentran en cobre bruto, sino que son más bien productos no tradicionales y con algún valor agregado. Los productos mineros exportados y que no son tradicionales son: cobre para el afino (471, 6 millones de dólares); las demás formas de oro en bruto (115,3 millones de dólares); minerales de cobre y sus concentrados (75,9 millones de dólares); plata en bruto aleada (31,8 millones de dólares); yodo (2,2 millones de dólares); carbonatos de litio (858,8 mil dólares); sal gema, sal de salinas, sal marina (283,3 mil dólares) y abonos de origen animal y vegetal (3.352 dólares). No obstante, la canasta exportadora de productos no es muy diversificada: en el año 2005 se exportó una variedad de 716 productos.

³ En las exportaciones no tradicionales se consideran todos los productos exportados excepto: cobre, harina de pescado, hierro, celulosa, salitre, plata metálica, óxido y ferromolibdeno, minerales de oro, rollizos de madera, madera aserrada y cepillada, metanol y las principales frutas frescas (naranjas, uvas, manzanas, kiwis, melocotones y frambuesas).

DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE

Un estudio desarrollado por ProChile, en conjunto con las oficinas comerciales en Toronto y Montreal, proyecta como productos estrella para el mediano plazo algunos productos de la industria química y farmacéutica: productos farmacéuticos y naturales y los ingredientes para perfumería, cosméticos y alimentos; de la industria del mueble las partes y piezas de muebles y de la industria de alimentos los jugo de manzanas; las frambuesas, zarzamoras y moras frescas; las aceitunas en conserva; los vinos orgánicos con denominación de origen y la miel natural.

En un plazo mayor, más de 5 años, se espera que entren exitosamente al mercado canadiense los servicios audiovisuales.

2.1.2 Empresas exportadoras

El dinamismo de las exportaciones no se origina sólo en el monto exportado, sino que también influyen la variedad de productos y el número de empresas participantes en el proceso exportador. Antes de la entrada en vigencia del TLC, Chile exportaba una variedad de 383 productos y participaban 340 empresas, en el año 2005 el número de productos alcanza los 716, con una participación de 634 empresas exportadoras.

El comercio con Canadá aún tiene mucho margen para crecer. La canasta exportadora a Canadá representó sólo un 13,5% de los productos exportados al mundo y en ella participaron sólo un 9% de las empresas exportadoras en el año 2005.

Tabla 1: Exportaciones según actividad económica (año 2005, %)

Actividad	Valor Exportado	Número Empresas	Número Productos
Agricultura	1,8	16,4	8,8
Minería	75,9	3,0	1,4
Industrias	22,0	79,7	89,2
Otros	0,4	3,2	0,6
Total	100	100	100

Fuente: Elaboración Direcon con información de Aduana

Según las diferentes actividades económicas, la minería es la actividad con el mayor valor exportado (75,9%); sin embargo, es la industria la que aporta un mayor número de productos (89,2%) y de empresas involucradas (79,7%).

Los mayores ingresos por concepto de ventas en Canadá se encuentran altamente concentrados en las grandes empresas exportadoras. El 94,5% de los ingresos por exportaciones a Canadá están en manos de 163 empresas (25,7%) con una variedad de 194 productos (27,1%). En cambio, es la pequeña empresa exportadora la que aporta el mayor número de productos exportados y la mediana empresa la que posee el mayor número de empresas involucradas⁴.

⁴ En la estratificación por tamaño a las empresas exportadoras, se utilizó la siguiente clasificación: micro empresas aquellas que en un año exportan montos entre 15.000 y 50.000 dólares, pequeñas empresas

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

Tabla 2: Exportaciones según tamaño de empresa (año 2005)

	Micro Empresa	Pequeña Empresa	Mediana Empresa	Grande Empresa	Total
Número de Productos	114	300	222	194	716
Número de Empresas	39	170	203	163	634
Valor (millones US\$)	0,7	10,4	45,9	1.011,8	1.071,1

Fuente: Elaboración Direcon con información de Aduana.

2.2 Importaciones

En el año 2005, las importaciones desde Canadá sumaron 406,4 millones de dólares con un incremento anual de 16,6%, por debajo del movimiento observado en las importaciones totales (33,3%).

La participación de las importaciones desde Canadá se ha reducido. Entre los años 1998 y 2000 esta bordeó el 3% de las importaciones totales, hoy alcanza sólo a 1,4%. La tendencia a la baja de la participación de las importaciones desde Canadá en las importaciones totales es consecuencia de la recuperación de mercado de los productos provenientes desde EE.UU. (15,8%), China (8,5%) y Corea (3,6%).

Antes de la entrada en vigencia del TLC, las importaciones desde Canadá tenían una tendencia creciente; después del TLC, las importaciones crecieron un par de años más y ya a partir de del año 2000 la tendencia se revirtió. Parte de esta disminución tuvo su origen en la contracción de la demanda interna a consecuencia de una reducción en la actividad económica, observada a comienzos del año dos mil.

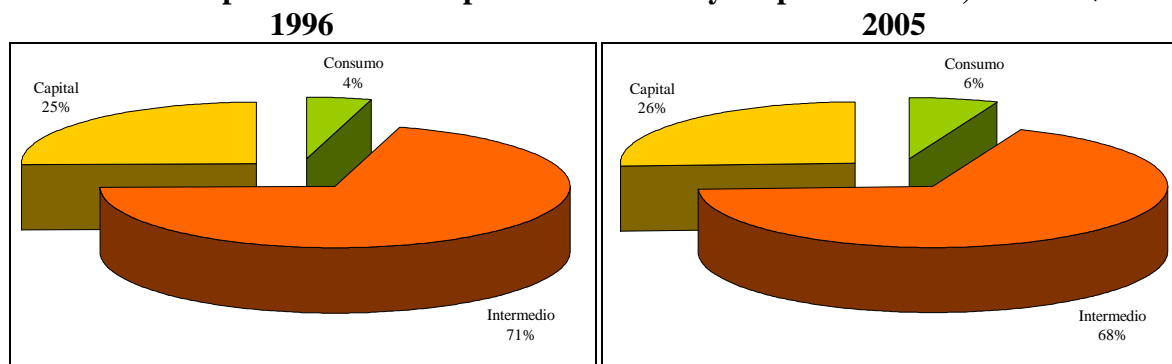
Las importaciones desde Canadá estuvieron lideradas por los bienes intermedios (276,0 millones de dólares), seguido por los bienes de capital (105,2 millones de dólares) y finalmente, los bienes de consumo con 25,2 millones de dólares. El incremento en las importaciones tuvo su origen en los bienes de capital con un 30,6%, bienes de consumo (28,3%) y en menor medida crecieron los bienes intermedios (11,2%).

Los menores niveles de importaciones desde Canadá no han incidido en la composición del tipo de bien importado, es decir, la participación en las importaciones totales según tipo de bien se ha mantenido constante. La composición se ha alterado levemente con una reducción en la internación de bienes intermedios, compensado con un pequeño incremento en los bienes de consumo y capital.

exportaciones entre 50.000 y 1.000.000 de dólares, medianas entre 1.000.000 y 10.000.000 de dólares y las grandes más de 10.000.000 de dólares.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

Gráfico 4: Composición de las importaciones antes y después del TLC, mill. US\$



Fuente: Elaboración Direcon con información de Aduanas.

Entre los principales bienes de consumo importados en el año 2005, se encuentran algunos automóviles de turismo (10,3 millones de dólares); vacunas para la medicina veterinaria (5,5 millones de dólares) y los demás aparatos de telecomunicación por corriente portadora o telecomunicación digital (5,3 millones de dólares).

En el mismo período, los bienes intermedios importados más relevantes son, hulla bituminosa para uso quirúrgico (29,9 millones de dólares); trigo duro (14,1 millones de dólares); Aceites combustibles destilados (gasoil, diesel oil) (21,5 millones de dólares); los demás trigos y morcajos (7,17 millones de dólares); lentejas secas desvainadas, aunque estén mondadas o partidas (7,4 millones de dólares); las demás placas, láminas y tiras de plástico no celular (6,6 millones de dólares); y papel semi-químico para acanalar (5,5 millones de dólares).

En las importaciones de bienes de capital para el año 2005 destacan: los demás aparatos elevadores o transportadores para la minería (7,4 millones de dólares); volquetes automotores proyectados usar fuera de la red de carreteras (4,1 millones de dólares); máquinas y aparatos para fabricación de pasta de materias fibrosas celulósicas (4,1 millones de dólares); máquinas y aparatos para quebrantar, triturar o pulverizar (4,0 millones de dólares) y las demás máquinas y aparatos mecánicos con función propia (3,8 millones de dólares).

2.3 Estadísticas de Canadá

Las diferencias en las estadísticas de comercio son frecuentes entre países socios, pero en la relación Chile-Canadá estas diferencias son más acentuadas. Según las estadísticas canadienses, registradas por *Statistics Canada* y publicadas en la página electrónica del Ministerio de Industria canadiense, en el año 2005 las exportaciones desde Canadá a Chile representaron el 0,09% de los envíos totales con 337,3 millones de dólares, y un incremento anual del 22,3% que supera el crecimiento anual de las exportaciones desde Canadá (13,6%). Las importaciones desde Chile, en el año, alcanzaron los 1.364 millones de dólares americanos, un 35,7% más que el año 2004, representando el 0,44% de las importaciones totales. Al igual que las exportaciones, las importaciones desde Chile crecieron con más fuerza que las importaciones desde el mundo (14,5%).

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

Los registros canadienses entregan una balanza comercial deficitaria y aún más beneficiosa para Chile, que alcanza los 1.026,2 millones de dólares americanos. Este resultado no ha de extrañar ya que las relaciones comerciales de Canadá son deficitarias con un gran número de socios comerciales, una excepción es EE.UU. país que representa un 71% de su intercambio comercial lo que le permite tener un resultado macroeconómico superavitario de su balanza comercial.

Considerando la existencia de diferencias en las estadísticas chilenas y canadienses, una forma objetiva de analizar el comercio entre ambos países es a través de las estadísticas de importaciones que cada uno registra. Es así como en los últimos años, se observa un importante incremento en el comercio entre ambos países. En el año 2005, las importaciones que Canadá registra desde Chile, aumentaron un 35,7% en el último año y las importaciones de Chile desde Canadá un 16,6%, lo que trajo como resultado un saldo superavitario en la balanza por más de novecientos millones de dólares americanos, resultado que supera en más de trescientos millones lo observado durante el año 2004.

Tabla 3: Comercio entre Chile y Canadá, con datos de ambos países, en millones de dólares de EE.UU.

Año	Importaciones de Canadá desde Chile	Crec. %	Importaciones de Chile desde Canadá	Crec. %	Saldo en la Balanza Comercial	Crec. %
2002	427	-	321	-	106	-
2003	632	48,0	333	3,6	299	182,1
2004	1.005	59,0	348	4,6	657	119,7
2005	1.364	35,7	406	16,6	958	45,8

Fuente: Banco Central de Chile y *Statistics Canada*.

Los beneficios de las relaciones comerciales con Canadá son importantes, independientemente del instrumento con el cual se midan. El saldo de la balanza comercial es superavitario con un importante margen que beneficia a Chile y los envíos desde Chile a Canadá muestran un incremento significativo.

Las diferencias en los registros de comercio entre Chile y Canadá se encuentran en la triangulación comercial que existe con EE.UU., donde los embarques a través de Estados Unidos aparecen con destino a Estados Unidos, pero su verdadero destino final es Canadá; lo mismo ocurre con exportaciones de Canadá que van hacia Estados Unidos, pero cuyo destino final es Chile. Otro origen posible de las diferencias estadísticas se encuentra en las diferencias que pudieran existir entre las instituciones aduaneras en la forma o procedimiento con que contabilizan las entradas y salidas de los productos en sus registros.

Las diferencias estadísticas muestran una sistemática subestimación neta del comercio con Canadá, la cual se ha incrementado en los últimos años. En 1997 la subestimación neta de las estadísticas chilenas alcanzó los 104 millones de dólares y ya en el año 2005, ésta bordeó los 290 millones de dólares.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

Tabla 4: Diferencias estadísticas entre Chile y Canadá, millones de dólares de EE.UU.

Años	Exportaciones de Chile a Canadá	Importaciones de Canadá desde Chile	Subestimación neta estadísticas chilena
1997	131	235	-104
1998	143	243	-100
1999	173	284	-111
2000	244	374	-130
2001	266	414	-148
2002	264	427	-163
2003	415	632	-217
2004	780	1.005	-225
2005	1.071	1.364	-293

Fuente: Banco Central de Chile y *Statistics Canada*.

En el año 2005, con una subestimación neta de 293 millones de dólares, las principales fuentes de diferencias estadísticas se encuentran en las categorías de productos del tipo frutos comestibles; cortezas de agrios (cítricos), melones o sandías; pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos; minerales, metalíferos, escorias y cenizas; madera, carbón vegetal y manufacturas de madera y cobre y manufacturas de cobre.

Las diferencias estadísticas no sólo surgen por una subestimación en los registros chilenos, sino que también por una sobre estimación en algunos productos de los envíos a Canadá. Sin embargo, las mayores diferencias se observan en las subestimaciones de las exportaciones.

Tabla 5: Principales diferencias estadísticas entre Chile y Canadá, millones de dólares de EE.UU. año 2005.

Categorías de Productos	Importaciones de Canadá desde Chile	Exportaciones de Chile a Canadá	Subestimación estadísticas chilenas
Frutos comestibles; cortezas de agrios (cítricos), melones o sandías	208,88	34,06	-174.82
Pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos	56,34	16,48	-39.86
Minerales, metalíferos, escorias y cenizas	108,38	87,21	-21.16
Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera	57,30	36,63	-20.67
Cobre y sus manufacturas	597,57	577,82	-19.75
Subtotal	1.028,47	752,21	-276,26

Fuente: Aduana de Chile y *Statistics Canada*.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

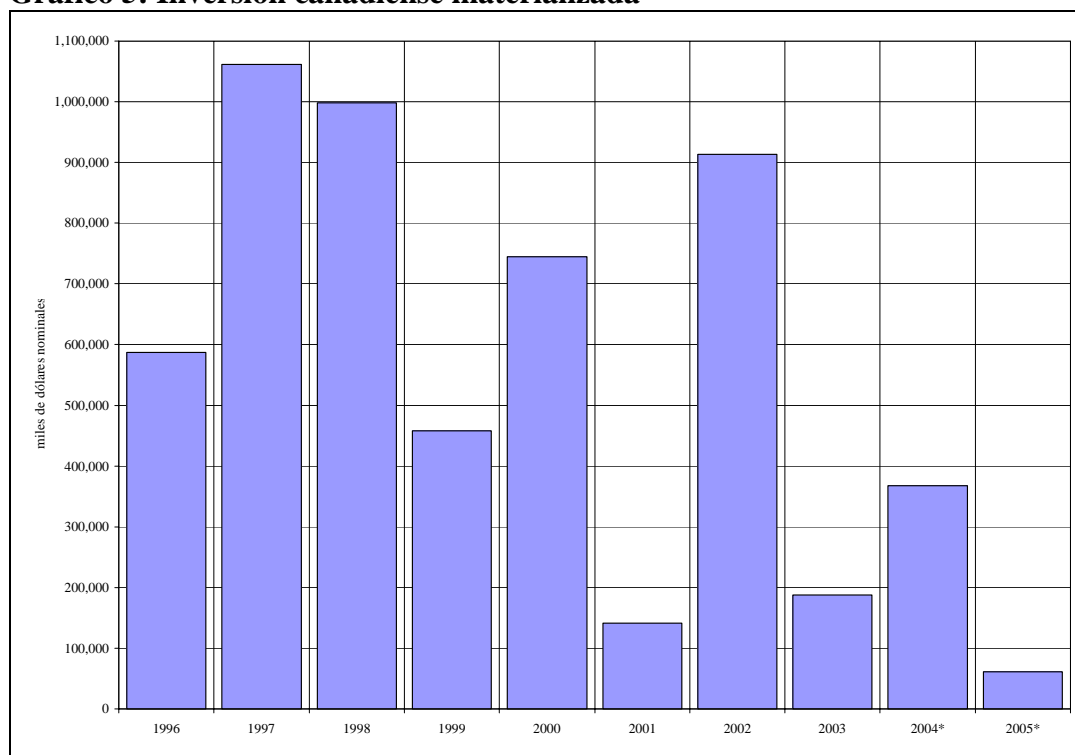
3. INVERSIONES

Al igual que en el comercio, las estadísticas sobre inversiones también son divergentes según se consideren tanto las fuentes canadienses como las chilenas. Esto se debe principalmente a la metodología utilizada en la contabilidad del flujo de capitales entre ambos países. Sin embargo, la lectura de las cifras tanto chilenas como canadienses permite ver que, aun sin considerar los montos absolutos o finales, los capitales canadienses son relevantes como fuente de financiamiento de las actividades productivas chilenas.

Durante el año 2005, 3,9% de la inversión materializada (61,3 millones de dólares) provino de capitales canadienses. El monto de inversión es el más bajo en los últimos diez años, acumulando así entre los años 1974 – 2005, 8.300 millones de dólares. Según las estadísticas del año 2005, Canadá (3,9%) se sitúa como el quinto proveedor de capitales extranjeros en Chile, después de Australia (34,1%), México (32,7%), Reino Unido (11,7%), España (6,5%).

El bajo nivel de inversión en el año 2005 se debe a la alta concentración en la actividad minera (98%). La inversión en la actividad minera tuvo como destino el norte del país (II, III y IV regiones) y tuvo su origen en las empresas Compañía Minera Nevada Limitada/ Compañía Minera Barrick Chile Limitada; Inversiones Aguas Blancas Limitada; Minera Centenario Copper Chile Limitada; Sociedad Contractual Minera El Toqui; Minera Quadra Chile Limitada y Minera Lejano Oeste S.A.

Gráfico 5: Inversión canadiense materializada



Fuente: CINVER. * 2004 y 2005, cifras provisorias.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

La participación de capitales canadienses en la minería es una situación que se observa desde que se tienen registro. Sin embargo, el mayor monto de capitales invertidos se encuentra en los años 1997 y 2002, superando los 800 millones de dólares materializados.

El desarrollo de las inversiones en minería determinan de manera importante las exportaciones de cobre, principalmente con destino en Canadá. En el año 1997 la inversión en minería alcanzó los 880 millones de dólares acompañado de sólo 43.000 dólares en envíos de cobre; durante el año 2005 las inversiones sumaron 58 millones de dólares y las exportaciones 102 millones de dólares. Este resultado es muestra la capitalización de los recursos involucrados en el sector y lo exitoso de esta actividad económica.

4. CASOS EXITOSOS

4.1 Pavos, pollos y cerdos

Luego de un intenso trabajo de negociaciones y de seguimiento de las medidas sanitarias y fitosanitarias, el mercado canadiense abrió sus puertas para las importaciones de carnes de pollos, pavos y cerdos desde Chile. Agrosuper y Aristía, son empresas que se han beneficiado de esta nueva oportunidad comercial, los productos que lideran los envíos son las costillas de cerdo y las pechugas de pavo, ambas congeladas.

4.2 Berries

El mercado de los berries frescos en Canadá se ha transformado en uno de los destinos de principal interés para los exportadores chilenos, después de EE.UU. La expansión en las compras por los canadienses, y el potencial de mercado que ofrecen, son responsables de estas perspectivas.

De acuerdo con un estudio realizado por la oficina comercial de ProChile en Toronto, se puede concluir que en 5 años las importaciones de berries frescos desde Chile crecieron 223%. Éstas pasaron desde 4,7 millones de dólares canadienses a 15,2 millones, si se consideran los valores acumulados en productos como frambuesas, zarzamoras, moras, moras frambuesas, arándanos rojos, mirtillos y demás frutos de género *vaccinium*.

Pese al explosivo crecimiento en las exportaciones de berries de Chile a Canadá y al hecho de que Chile se ubica en general como el segundo proveedor en ese mercado, en casi todas las especies el potencial de ventas es muchas veces superior al registro actual. Para el conjunto de los berries, Chile representa sólo el 18% del total de las importaciones, en un mercado que alcanzó en 2004 compras por 82 millones de dólares canadienses (unos 70 millones de dólares americanos).

Se proyecta un crecimiento importante para estos productos en Canadá. EE.UU. es el principal proveedor de Canadá, con más del 70% del mercado, y por lo tanto, principal competidor de Chile en este mercado. Con una mayor presencia en el mercado canadiense, las ventas podrían crecer unas 4 veces.

El informe de ProChile en Toronto asegura que Canadá es uno de los países con mayor número de productos importados del mundo, por lo que para tener éxito en el negocio de la exportación hay que innovar en los productos que se ofrecen o desbancar a un competidor ya existente. Ese es el gran desafío que implica acometer ese mercado. Sin embargo, las cifras de comercio y su progresión en el tiempo permiten señalar que existe un atractivo suficiente como para planificar negocios con destino a ese país."

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

5. COMPRAS PÚBLICAS

Una nueva oportunidad de negocios entre Canadá y Chile nace a través del capítulo, recién negociado, de Compras Públicas. Este capítulo que pasa a ser parte integrante del TLC, permitirá a los proveedores chilenos acceder al mercado de las compras gubernamentales de bienes y servicios que realice el sector federal canadiense en un marco de estabilidad y transparencia.

El texto consagra un conjunto de principios y procedimientos que beneficiarán a los proveedores nacionales, entre los cuales destacan, el trato nacional y la no discriminación. En otras palabras, competirán en igualdad de condiciones con proveedores canadienses y demás socios comerciales, como son Estados Unidos y México.

El texto también contiene disposiciones relativas a la promoción del uso de medios electrónicos en los procesos de contratación pública. Cabe señalar que en Chile la contratación de bienes y servicios por medios electrónicos, a través del sitio web de Chile Compra, ha experimentado un crecimiento exponencial en los últimos años, traduciéndose en una mayor eficiencia en la asignación de los recursos fiscales.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

6. CONCLUSIONES

- El TLC con Canadá fue el primer acuerdo comercial que Chile firmó con un país industrializado del G7. Después de 9 años, la evaluación muestra lo exitosa que ha sido esta experiencia.
- Este Tratado es uno de los mejor evaluados por el sector privado. Este resultado no sólo se debe a la expansión observada en la actividad productiva, sino que la ausencia de controversias comerciales les ha demostrado la calidad de la institucionalidad del TLC.
- A pesar de las diferencias en las estadísticas que existen entre ambos países, el intercambio comercial, asciende a 1.477,5 millones de dólares según los registros del Banco Central de Chile. Canadá fue, en 2005, uno de los mercados con mayor crecimiento para los envíos chilenos (37,3%).
- Los envíos a Canadá se concentran principalmente en productos mineros como el cobre para afino, minerales de cobre y sus concentrados. Sin embargo, existe una gran gama de productos industriales como los tableros de fibra, vinos de diferentes cepas y frutas congeladas con gran aceptación en el mercado canadiense.
- En las internaciones desde Canadá, destacan los productos intermedios. En este grupo de productos destacan las internaciones de combustibles, láminas de acero y diversos tipos de papeles.
- El éxito de este acuerdo comercial no sólo se encuentra en las exportaciones que se han triplicado en este período. Importante es en la economía local, la participación de la inversión canadiense en Chile, la cual ha participado en diversas actividades productivas destacando la minería y la industria. Es importante destacar que el ambiente para hacer negocios que existe en Chile ha sido fundamental para el desarrollo de numerosas alianzas estratégicas entre empresarios chilenos y canadienses.
- La relación bilateral entre Chile y Canadá es muy sólida y profunda a nivel político, cultural, educacional, de cooperación tecnológica y en el ámbito de los organismos internacionales. El tratado existente entre ambos países, además de apoyar una variada y creciente relación comercial, ha sido el marco para firmar importantes Acuerdos de Cooperación en materia Laboral y Medio Ambiental, que han sido precursores en nuestra región y posibilitan un flujo de comunicación e intercambio de experiencias permanentes entre autoridades y sector privado de ambos países.

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

7. ANEXOS

Tabla 6: Principales productos exportados a Canadá

Glosa	Exportaciones (millones de dólares)		Crecimiento (%)
	2004	2005	
Cobre para el afino.	384,10	471,62	22,8
Oro en bruto, excepto en polvo, para uso no monetario	5,90	115,04	1.849,3
Cátodos y secciones de cátodo, de cobre refinado	103,24	102,34	-0,9
Minerales de cobre y sus concentrados,	90,06	76,93	-14,6
Los demás barcos contenedores para transporte mixto de personas y mercancías	0,00	44,91	-
Plata en bruto, aleada,	2,33	31,43	1.249,1
Vino <i>cabernet sauvignon</i> , capacidad inferior o igual a 2 lts,	12,15	13,90	14,4
Concentrados sin tostar de molibdeno,	0,00	12,71	-
Frambuesas, sin cocer o cocidas en agua o vapor, congeladas	6,11	8,84	44,6
Tableros de fibra	11,86	8,60	-27,5
Metanol (alcohol metílico)	2,12	7,94	274,2
Los demás vinos capacidad inferior o igual a 2 lts,	6,63	7,73	16,5
Vino <i>merlot</i> , capacidad inferior o igual a 2 lts,	7,58	7,40	-2,5
Los demás tableros de fibras, con trabajo mecánico y recubrimiento de superficie	6,35	7,10	11,8
Las demás carnes de salmones del Atlántico y Danubio	4,99	6,16	23,6
Remolcadores de alta mar	0,00	5,36	-
Los demás vinos tintos	5,72	5,34	-6,6
Perfiles y molduras de coníferas	8,80	5,22	-40,7
Los demás jugos de uva, sin fermentar	6,35	4,34	-31,7
Los demás vinos blancos con denominación de origen	3,09	4,09	32,4
Clementinas, frescas o secas,	3,69	4,03	9,2
Arándanos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados	0,08	3,98	5.102,0
Vino <i>sauvignon blanc</i> , capacidad inferior o igual a 2 lts,	3,84	3,93	2,4
Tubos de cobre refinado,	4,69	3,82	-18,5
Vino <i>chardonnay</i> , capacidad inferior o igual a 2 lts,	3,86	3,73	-3,4
Total Principales Productos	683,56	966,51	41,4
Otros Productos	96,76	104,60	8,1
Total Exportaciones	780,32	1.071,10	37,3

Fuente: DIRECON (Estudios e Información), en base a cifras del Banco Central de Chile

**DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO AMÉRICA DEL NORTE**

Tabla 7: Principales productos importados desde Canadá

Glosa	Exportaciones (millones de dólares)		Crecimiento (%)
	2004	2005	
Hulla bituminosa para uso metalúrgico	19,33	29,96	55,0
Aceites combustibles destilados (gasoil, diesel oil)	12,81	21,56	68,4
Hulla bituminosa para uso térmico	4,62	14,43	212,4
Trigo duro,	14,76	14,20	-3,8
Automóviles de turismo, de encendido por chispa,	7,05	10,39	47,5
Los demás aparatos elevadores o transportadores, de banda o correa para minería	8,29	7,42	-10,4
Lentejas secas desvainadas , aunque estén mondadas o partidas	6,91	7,41	7,2
Los demás trigos y morcajo (tranquillón)	10,76	7,15	-33,5
Polietileno de densidad inferior a 0,94, lineal	4,69	6,91	47,4
Las demás placas, láminas y tiras de plástico no celular	0,56	6,69	1.092,4
Papel semi químico para acanalar	5,09	5,57	9,3
Vacunas para la medicina veterinaria	4,16	5,56	33,6
Los demás aparatos de telecomunicación por corriente portadora o telecomunicación digital	0,63	5,37	746,9
Cloruro de potasio	2,23	4,68	110,1
Volquetes automotores proyectados usar fuera de la red de carreteras,	0,13	4,19	3,071,5
Maquinas y aparatos para fabricación de pasta de materias fibrosas celulósicas	0,02	4,16	26.631,9
Máquinas y aparatos para quebrantar, triturar o pulverizar	3,91	4,04	3,3
Las demás maquinas y aparatos mecánicos con función propia	0,73	3,84	427,2
Los demás ventiladores,	1,08	3,67	239,1
Las demás partes de maquinas o aparatos	3,59	3,62	0,7
Las demás maquinas y aparatos para la agricultura, horticultura, silvicultura, avicultura o apicultura	1,42	3,38	138,6
Las demás partes de maquinas y aparatos mecánicos con función propia	3,55	3,36	-5,3
Los demás papeles crudos para caras (cubiertas)	2,31	3,22	39,6
Telas, fieltro sin fin tipos usados en máquinas fabricar papel o similares	3,13	3,07	-1,9
Los demás soportes para una tensión	1,12	2,95	162,4
Total Principales Productos	122,88	186,80	52,0
Otros Productos	225,59	219,62	-2,6
Total Importaciones	348,47	406,42	16,6

Fuente: DIRECON (Estudios e Información), en base a cifras del Banco Central de Chile